



Morgan
McKinley

【外資系金融データ大手】営業（アソシエイト・アカウントマネージャー） | 金融未経験でも可！

アカウントマネージャー等の下でスキルアップを目指したいジュニア募集！週1在宅可

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1563378

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年10月29日 20:10

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アカウントマネージャー等の下でスキルアップを目指したいジュニアを募集！

戦略的アカウントを担当し、チームの一員として売上拡大や収益創出を目的とした営業活動をサポートしていただきます。

国際的でスピード感のある環境で営業キャリアを成長させる絶好のチャンスです。週4出社+週1在宅のハイブリッドワーク可。

主な職務内容

- ・アカウントマネージャー、グローバルビジネスディレクター、グループ戦略リレーションシップディレクターなどのシニアメンバーをサポートし、戦略的な営業活動を推進していただきます。
- ・具体的には以下のような業務を含みます：

- 契約のストラクチャリング、交渉、クロージングにおける実務支援
- 新規ビジネス機会の積極的な発掘とパイプラインの構築
- シニアメンバーの指導のもと、業務を通じてスキル・知識を継続的に習得・向上すること
- アカウントの関係性・運用体制の健全性を維持し、顧客満足度の最大化に貢献すること

Join a **global top financial data company** as an Associate Account Manager supporting **strategic accounts** in Japan. You will assist in driving **sales and revenue-generating activities**, working closely with Account Managers, Global Business Directors, and Group Strategic Relationship Directors. This role offers an excellent opportunity to develop your sales career in a **fast-paced, international environment** while learning from senior professionals and contributing to the success of key client relationships.

Key Responsibilities

- **Structure, negotiate, and close deals** in collaboration with senior colleagues.
- **Proactively identify pipeline opportunities** and drive positive sales outcomes.
- **Leverage guidance from senior staff** to continuously learn and enhance skills.
- Monitor and maintain the **health and efficiency of account relationships** to ensure client satisfaction.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- 金融、営業、リレーションシップマネジメントなどの関連実務経験1年以上
- 優れたタイムマネジメントスキル
- マルチタスク能力

ソフトスキル：

- 知的好奇心、新しいことを学ぶ意欲・積極性
- 新しいアイデアや考え方を共有
- チームプレーヤー

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル（クライアント対応およびドキュメント作成に必須）

歓迎条件

- 金融データを扱った経験や、フィンテック業界経験があれば尚可

この求人がおすすめの理由

- モチベーション・ポテンシャル重視！金融未経験から挑戦できます
- アカウントマネージャーやディレクターの下で、しっかり学べます
- 多様性に富むグローバルな環境
- ハイブリッド勤務OK（週4日オフィス、週1日在宅）
- キャリア開発や成長の機会が豊富
- カジュアルな服装と残業最小限でワークライフバランスも良好

Required Skills and Qualifications **Experience:**

- Minimum **1 year of experience** in financial services, sales, or relationship management.
- Strong **time management skills** and ability to handle multiple priorities effectively.

Soft Skills:

- **Curiosity and eagerness to learn**, with a proactive mindset for sharing new ideas and perspectives.
- **Strong team player** with excellent collaboration skills.

Language Requirements

- **Japanese:** Native proficiency.
- **English:** Business-level proficiency.

Preferred Skills & Qualifications

- Bachelor's degree or equivalent in a relevant field.
- Prior experience in the **financial data or fintech industry** is an advantage.

Why You'll Love Working Here

- **Diverse and inclusive environment** with global colleagues.
- **Hybrid working model:** 4 days in the office, 1 day remote.
- **Career development opportunities** and professional growth.
- Work in a **truly international and collaborative culture**.
- **Casual dress code** and minimal overtime for better work-life balance.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名

は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。