



## 事業開発（ビジネスディベロップメント）（Apple製品担当）

60年以上に渡り日本でのITディストリビューション事業に貢献

### 募集職種

#### 採用企業名

TD SYNnex株式会社

#### 求人ID

1563265

#### 業種

その他（IT・インターネット・ゲーム）

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 最寄駅

山手線、 田町駅

#### 給与

700万円～1100万円

#### 休日・休暇

完全週休2日

#### 更新日

2026年05月07日 14:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

6年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

基礎会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### <この求人の魅力>

- ・ 教育機関向けにApple製品の導入拡大を推進し、販売店支援や販促活動をリードするポジション。
- ・ グローバルブランドの成長に直接貢献できる。
- ・ IT業界での営業・プリセールス・製品提案経験や、英語でのベンダー対応経験が活かせる。
- ・ テレワーク可・私服勤務・年4回インセンティブ支給あり。

#### 仕事内容

外資系IT専門商社において、事業開発（ビジネスディベロップメント）としてApple製品および関連ソリューションの販売促進業務をお任せします。

本チームでは、教育機関を対象としたApple製品（Mac/iPad）の導入拡大に向けて、全国の販売店を通じた製品訴求活動を行っていただきます。

販売店や社内営業と連携し、Apple製品の機能紹介や活用提案を行うとともに、自社が提供する付加価値サービスや関連ソリューションを組み合わせて、パートナーのビジネス拡大に貢献していただきます。

また、営業活動を支援する一環として、技術的な問い合わせ対応も一部ご担当いただきます。

#### [具体的な職務内容]

- 教育機関向けに、Apple製品（Mac/iPad）の導入拡大を目的とした販売促進活動の企画・実行
- 社内営業チームと連携した、販売店との個別商談の実施（現地訪問およびオンライン。出張を伴うケースもあり）
- 全体の案件管理、および個々の案件の成約率向上を目的とした営業支援活動の実施
- Apple製品や関連ソリューションの説明・提案（製品デモ含む）の実施
- 技術的な問い合わせ対応（端末管理や設定に関する基本的な内容）

#### キャリアパス・評価制度

社内公募制度あり、マネージャーと定期的にゴールに対してのフォローアップトークを必ず実施。

#### 雇用形態

正社員

#### 年収

想定年収：700万円～1100万円

月給：46万円～73万円

インセンティブ制度有、年4回支給

※年収金額は選考を通じて上下する可能性があります。

#### 勤務地

東京都

#### 勤務時間

1日8時間のみなし労働

事業場外のみなし労働時間制

#### 休日休暇

完全週休2日、年末年始休暇、病欠休暇、特別休暇、慶弔休暇、年次有給休暇（入社と同時に最大13日付与）

#### 手当・福利厚生

社会保険完備、財形貯蓄制度、確定拠出年金制度、確定給付型企業年金制度、社員販売制度、テレワーク制度、私服勤務可、社内部活動制度、ベンダー研修制度、他

---

## スキル・資格

### 【必須】

- PC、タブレットの法人営業経験（5年以上）
- MDMやデバイス管理に関する基本的な理解
- 日本語（ネイティブレベル）英語（文書読解およびメール等のやり取り）

### 【尚可】

- 教育市場または法人市場におけるハードウェア製品の導入&提案経験があれば尚可
- 英語力（会話レベル）

#### 選考プロセス

オンライン面接3-4回+web適性検査

※希望があれば対面面接も可能です。

---

## 会社説明