



事業開発（ビジネスディベロップメント）（Apple製品担当）

60年以上に渡り日本でのITディストリビューション事業に貢献

募集職種

採用企業名

TD SYNEX株式会社

求人ID

1563265

業種

その他（IT・インターネット・ゲーム）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 田町駅

給与

700万円～1100万円

休日・休暇

完全週休2日

更新日

2026年07月09日 03:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<この求人の魅力>

- ・ 教育機関向けにApple製品の導入拡大を推進し、販売店支援や販促活動をリードするポジション。
- ・ グローバルブランドの成長に直接貢献できる。
- ・ IT業界での営業・プリセールス・製品提案経験や、英語でのベンダー対応経験が活かせる。
- ・ テレワーク可・私服勤務・年4回インセンティブ支給あり。

仕事内容

外資系IT専門商社において、事業開発（ビジネスディベロップメント）としてApple製品および関連ソリューションの販売促進業務をお任せします。

本チームでは、教育機関を対象としたApple製品（Mac/iPad）の導入拡大に向けて、全国の販売店を通じた製品訴求活動を行っていただきます。

販売店や社内営業と連携し、Apple製品の機能紹介や活用提案を行うとともに、自社が提供する付加価値サービスや関連ソリューションを組み合わせて、パートナーのビジネス拡大に貢献していただきます。

また、営業活動を支援する一環として、技術的な問い合わせ対応も一部ご担当いただきます。

[具体的な職務内容]

- ・ 教育機関向けに、Apple製品（Mac/iPad）の導入拡大を目的とした販売促進活動の企画・実行
- ・ 社内営業チームと連携した、販売店との個別商談の実施（現地訪問およびオンライン。出張を伴うケースもあり）
- ・ 全体の案件管理、および個々の案件の成約率向上を目的とした営業支援活動の実施
- ・ Apple製品や関連ソリューションの説明・提案（製品デモ含む）の実施
- ・ 技術的な問い合わせ対応（端末管理や設定に関する基本的な内容）

キャリアパス・評価制度

社内公募制度あり、マネージャーと定期的にゴールに対してのフォローアップトークを必ず実施。

雇用形態

正社員

年収

想定年収：700万円～1100万円

月給：46万円～73万円

インセンティブ制度有、年4回支給

※年収金額は選考を通じて上下する可能性があります。

勤務地

東京都

勤務時間

1日8時間のみなし労働

事業場外みなし労働時間制

休日休暇

完全週休2日、年末年始休暇、病気休暇、特別休暇、慶弔休暇、年次有給休暇（入社と同時に最大13日付与）

手当・福利厚生

社会保険完備、財形貯蓄制度、確定拠出年金制度、確定給付型企業年金制度、社員販売制度、テレワーク制度、私服勤務可、社内活動制度、ベンダー研修制度、他

スキル・資格

【必須】

- ・ PC、タブレットの法人営業経験（5年以上）
- ・ MDMやデバイス管理に関する基本的な理解
- ・ 日本語（ネイティブレベル）英語（文書読解およびメール等のやり取り）

【尚可】

- ・ 教育市場または法人市場におけるハードウェア製品の導入&提案経験があれば尚可
- ・ 英語力（会話レベル）

選考プロセス

オンライン面接3-4回+web適性検査

※希望があれば対面面接も可能です。

会社説明