

**【最寄駅渋谷 国内No.1 海外留学AXサービス】コンサルティング営業担当者募集**

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

**募集職種****人材紹介会社**

株式会社グローバル・リサーチ

**採用企業名**

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

**求人ID**

1563178

**業種**

その他（広告・PR・メディア）

**会社の種類**

中小企業（従業員300名以下）

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都 23区, 目黒区

**給与**

400万円～700万円

**勤務時間**

10:00～19:00

**休日・休暇**

年間120日

**更新日**

2026年02月03日 00:00

**応募必要条件****職務経験**

1年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

基礎会話レベル（英語使用比率: 10%程度）

**日本語レベル**

ネイティブ

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

**募集要項****【概要】****◆業務イメージ**

留学コンサルタント（ToC個人顧客向け）

留学コンサルタントとして、個人顧客の留学ニーズに対応し、ヒアリングから提案、契約に至るまでの全プロセスを担当していただきます。集客は全てインバウンドからきており、インサイドセールスが面談の調整を行います。

◆担当業務:

このポジションでは、個人顧客向けの留学コンサルティング業務全般を担当していただきます。具体的には、顧客とのヒアリングを通じてニーズを把握し、最適な留学プランを提案することが主な業務となります。また、インサイドセールスとして、潜在顧客とのアポイントメント取得も行い、営業活動を推進します。加えて、営業プロセスの標準化や仕組み化、営業企画にも携わり、将来的にはリーダーとしてチームをマネジメントすることが期待されます。

◆対象顧客・業界:

この職種の対象となる顧客は、主に学生、社会人、シニアといった個人顧客であり、彼らの留学ニーズに応じたサービスを提供します。業界としては、留学業界全般に属し、個人のライフステージに応じた留学サポートを行います。

◆業務の流れ

日々の業務は、顧客との留学コンサルティングを中心に、チーム会議や営業戦略の策定、顧客対応（メールや電話でのやり取り）、営業プロセスの改善と仕組み化など多岐にわたります。また、営業活動の効率化を図りながら、顧客の期待に応えるサービス提供を行っていただきます。

【年俸】

400万円～700万円

【勤務地】

東京都目黒区

---

## スキル・資格

【歓迎職務経験】

- 海外経験/国内でも国際的な環境に身を置いた経験

\* 海外経験がない方も仕事を通じて海外経験を提供いたします

---

## 会社説明