



【最寄駅渋谷 国内No.1 海外留学AXサービス】学校営業・学校法人営業担当者

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

##### 採用企業名

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

##### 求人ID

1563107

##### 業種

その他（広告・PR・メディア）

##### 会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区, 目黒区

##### 給与

450万円～700万円

##### 勤務時間

10:00～19:00

##### 休日・休暇

年間120日

##### 更新日

2026年05月12日 17:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

1年以上

##### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

##### 英語レベル

基礎会話レベル（英語使用比率: 10%程度）

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### 【概要】

- ◆ 仕事イメージ
- 新規顧客の開拓

- 営業体制の構築、マネジメント
- 営業プロセスの構築
- GTM戦略の立案から実行、推進

◆顧客のイメージ

小学校、中学校、高校がターゲットになり、顧客ニーズをヒアリングしながら適切な打ち手の特定を行っていただきます。学校の様々なステークホルダーとコミュニケーションを行う中で意思決定者を特定し、ニーズに沿った海外研修プログラムをご提案いただきます。事業責任者と議論をしながらPDCAを回し、新規開拓営業を実行いただきます。

◆期待する役割

学校向け事業の新規営業開拓を期待しています。学校の海外研修ニーズを策定し、最適なプランの開発、営業手法の策定を行い、学校向けに留学プランを提案し、契約を獲得してもらいます。

留学する対象が未成年ということもあり、契約後の留学サポートも重要なミッションとして担当していただきます。また、学校に継続的に留学を利用していただくために学校のアカウントマネジメントも行なっていただきます。

【年俸】

400万円～700万円

【勤務地】

東京都目黒区

---

## スキル・資格

【必要職務経験】

- 法人営業または学校営業の経験
- 新規顧客開拓の経験

【歓迎職務経験】

- 無形商材の提案型の営業経験
- 学校向け営業の経験
- マネジメント経験

---

## 会社説明