【最寄駅渋谷】国内No.1の海外留学AXサービスで活躍する企業法人営業担当者を募集します

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名
留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

求人ID
1563106

業種
その他 (広告・PR・メディア)

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 目黒区

給与
450万円 ~ 800万円

勤務時間
10:00〜19:00

休日・休暇
年間120日

更新日
2026年11月10日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【概要】
■仕事イメージ

- 法人顧客の研修ニーズの策定
- 法人の海外研修ニーズに合ったサービスの設計
- 新規顧客の開拓
- 営業体制の構築、マネジメント
- 営業プロセスの構築

■顧客のイメージ
対象顧客は、大別して二つのカテゴリーに分類されます。一つは、海外進出や語学力を必要とする、大企業、中小企業やスタートアップです。顧客の担当者としては、語学力に課題感を持っている事業部長や、社員の英語力をあげることがミッションになっている人事部が顧客ターゲットになります。
二つは、海外留学を検討する顧客を有する、英会話学校や塾です。顧客の担当者としては、英会話学校や塾の責任者や経営陣になります。
事業責任者と議論をしながらPDCAを回し、新規開拓営業を実行いただきます。

■期待する役割
法人向け事業の新規営業開拓をお任せたいたします。事業責任者と共に法人の海外語学研修ニーズを策定し、最適なプランの開発、営業手法の特定を行い、法人に最適な海外研修プランを提案し、契約を獲得していただきます。
契約獲得後の渡航者サポートもアカウントマネージャーとして行なっていただきます。
一度契約が獲得できれば、顧客企業から語学研修プランを継続的に利用していただくためのアカウントマネジメントも行なっていただきます。

【年俸】
450万円 ~ 800万円

【勤務地】
東京都目黒区

スキル・資格

【必要職務経験】
- 法人営業の経験
- 新規顧客開拓の経験

【歓迎職務経験】
- 海外経験
- 事業開発の経験
- 無形商材の提案型の営業経験
- マネジメント経験

会社説明