



クラウドセキュリティの営業担当 | グローバル企業でのインサイドセールス（マレーシアで経験と英語力を活かせるお仕事です。）

貴重なチャンス！営業経験と英語力を活かせるお仕事。

募集職種

人材紹介会社

Agensi Pekerjaan Asia Recruit Sdn Bhd

採用企業名

大手BPO企業

求人ID

1562963

業種

人材派遣・アウトソーシング

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 多数

勤務地

マレーシア

給与

500万円 ~ 550万円

勤務時間

8時~17時 (固定)

休日・休暇

土日休み&日本の祝日休み&有給年間15日

更新日

2026年03月13日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【職務内容】

クラウドビジネスの営業担当

メールやミーティング、電話を中心とした営業活動を行っていただきます。

- ・ 四半期ごとのKPI達成および超過を目指す
- ・ 既存アカウントの管理、または新規リードの創出（自己開拓含む）
- ・ キーとなる意思決定者へのアウトバウンドコール／メールを実施し、信頼関係の構築とニーズの特定
- ・ クラウド（特にセキュリティ分野）の価値を様々な業界・企業規模に伝える
- ・ 顧客の課題や技術要件を把握し、コンサルティブなソリューション提案を行う
- ・ 既存顧客への追加製品・サービスの提案（アップセル）
- ・ 狙いを定めたアウトバウンド営業キャンペーンの企画から実行
- ・ Salesforce等のCRMツールを用いたリード・アカウント・活動履歴の正確な管理
- ・ チームおよび個人の売上目標への貢献
- ・ 営業プロセスと業務効率の最適化に向けたベストプラクティスの共有と導入

【給与】

基本給：RM12,000

言語手当あり
住居手当あり

【福利厚生・サポート】

- ・ 医療保険完備
- ・ 実績による昇進やポジション移動など、様々なキャリアアップ制度あり
- ・ 歯科および眼科の福利厚生 RM200/年間

【渡航サポート】

- ・ 日本→マレーシアへの片道航空券
- ・ 到着後の6泊7日分のホテル会社負担
- ・ ビザ取得サポート
- ・ 不動産エージェントの紹介
- ・ 銀行口座開設サポート
- ・ 家族の帯同ビザ取得サポート

■アジアリクルートがあなたの海外就職をサポートします■

弊社はマレーシアで20年以上人材紹介の実績がございます。単なるお仕事紹介だけでなく、海外での就労や生活が初めての方にも安心していただけるよう、海外経験豊富なコンサルタントが生活面も含めて親身にサポートいたします！マレーシア生活やお仕事についてなど、お気軽にお問い合わせください。

◇マレーシア就職の流れ◇

1. 応募
2. コンサルタントとの電話面談（LINE/WhatsApp）
3. 企業様への応募
4. 書類選考・面接
5. 内定
6. ビザ申請
7. 入社

スキル・資格

【応募条件】

- ・ 英語：ビジネスレベルのコミュニケーション能力
- ・ 営業、テレセールス、デジタル広告、アカウントマネジメントなどの対顧客業務経験がある方歓迎
- ・ 自立して業務を進める力と顧客志向のサービス提供ができる方
- ・ 解決、交渉、問題のエスカレーション対応などのスキルをお持ちの方
- ・ 生産性、準備状況、持続性、タスク完了率、コンプライアンス、顧客満足度の目標達成に意欲的な方
- ・ 変化の早い環境でも柔軟に対応できるチームプレイヤー

会社説明