



国産自動車メーカーへの営業担当（チームリーダー候補） | フルフレックス勤務

自動車部品の空調開発、製造、販売を行う世界的な独立系自動車関連サプライヤー

募集職種

採用企業名

ハイリマレリジャパン株式会社

求人ID

1562895

部署名

第二営業部

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

最寄駅

都営大江戸線、 新宿駅

給与

550万円 ~ 700万円

勤務時間

8:30~17:30 (休憩60分)、フレックス勤務 (フルフレックス)

休日・休暇

完全週休2日制 ※休日は会社カレンダーによる

更新日

2026年04月03日 10:16

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- HONDA、SUZUKI、MAZDA、ISUZU向け空調部品の価格交渉・契約業務を担当
- 若手メンバー育成や社内調整を通じてチームマネジメント経験を積める
- 売上管理や仕様変更対応など幅広い業務で裁量ある仕事が可能
- フレックスタイム制で柔軟な働き方が可能、在宅勤務制度も利用可

【業務内容】

第二営業部のチームリーダーとして 以下の業務を主に担当する。

- HONDA,SUZUKI,MAZDA,ISUZU向け空調部品の価格交渉・契約業務
- 仕様変更に伴う価格の変化点管理
- 社内関係部門とのクロスファンクション調整
- 若手メンバーの業務フォロー
- 売上管理データの作成と顧客への共有

【雇用形態】

正社員

【給与】

理論年収：560万～690万（諸手当別）

月額基本給：33万～40万

理論賞与：5カ月（夏・冬）

固定残業支給：なし（超過分を支給）

【就業時間】

8:30～17:30（休憩60分）、フレックス勤務（フルフレックス、コアタイム無）

【勤務地】

〒163-6014

東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー14階

※社内制度上在宅勤務は利用可能ですが、営業部の方針として基本的に毎日出社いただく勤務となります（外部出張のケース有）

【休日休暇】

完全週休2日制（休日は会社カレンダーによる）

年間有給休暇17日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

GW、夏季・年末年始休暇（各10日前後）、年次有給休暇（半日有給休暇制度あり※有休取得促進日の設定あり）、慶弔休暇、産前・産後休暇、リフレッシュ休暇 ほか

【待遇・福利厚生】

社会保険完備（健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険）

その他制度：確定拠出年金制度適用/財形貯蓄/従業員持ち株会制度/育児休業制度/介護休業制度/リフレッシュ休暇制度 等

スキル・資格**【必須要件】**

- 原価企画・PL管理の基礎知識、顧客折衝力、報告・連絡・相談の徹底
- 日本語ネイティブレベルかつ英語でのE-mail,会議対応（日常会話レベル）
- PCスキル：Microsoft Excel/PPT/Word/Outlook

【歓迎要件】

- 大卒以上
- 自動車業界特有の商習慣や価格構造を理解している、または自動車業界経験者

【選考について】

- 募集人数：1名

会社説明