

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

営業担当・化粧品原料または食品原料

営業担当・化粧品原料または食品原料

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1562308

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～800万円

更新日

2025年10月20日 17:36

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

化粧品原料、または食品原料の営業職として、クライアントに最適なソリューションを提案し、ビジネス関係を構築していただきます。東京を拠点に、産業用製造業界での営業活動を担当していただきます。

企業情報

この企業は小規模ながらも成長を続ける専門性の高い組織で、化粧品原料や食品原料、他にも数多くの化学品原料を提供しています。特定分野において質の高い製品とサービスを提供することで、業界内での信頼を築いています。

職務内容

- ・クライアントとの良好な関係を構築し、長期的な信頼を確立する。
- ・化粧品原料・食品原料の提案営業を行う。
- ・市場調査を通じて新たなビジネスチャンスを発掘する。
- ・製品の特性や利点を説明し、クライアントのニーズに合わせたソリューションを提供する。
- ・プロジェクトの進行管理と納期調整を行う。
- ・営業レポートの作成および上司への報告を行う。
- ・社内チームとの連携を強化し、効率的な業務遂行を支援する。
- ・業界イベントや展示会への参加を通じてネットワークを拡大する。

条件・待遇

- 年収6,000,000円から8,000,000円。
- 充実した健康保険および福利厚生。
- 安定した正社員雇用。
- 東京を拠点とした国際的な業務環境。
- 産業用製造業界における専門性を高める機会。

このポジションに興味のある方は、ぜひご応募ください。新たな挑戦をお待ちしております！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

スキル・資格

営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 営業または関連分野での学位または同等の資格。
- 産業用製造業界での営業またはマーケティング経験。
- 化粧品原料や食品原料に関する知識や興味。
- 優れたコミュニケーション能力と交渉スキル。
- 目標達成のための自己管理能力と積極性。
- 東京を拠点として柔軟に活動できる方。
- ビジネスレベルの日本語スキル。

会社説明

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。