



ファイルメーカー事業 営業担当（ビジネスサイドPM候補）／ゲームやソフトウェア、ブロックチェーンサービスを手がける企業

主要テレビ局関連企業でのファイルメーカー事業 営業担当（ビジネスサイドPM候補）

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1562293

業種

ITコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

400万円～500万円

時給

年収：400～500万円（経験・スキルに応じて決定）

勤務時間

10:00～19:00（内休憩1時間） 実働時間：8時間/日 週5出社（本社：六本木）

休日・休暇

年間休日120日以上・完全週休2日制・年末年始休暇・慶弔休暇

更新日

2026年01月12日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

当社では FileMaker を利用した受託開発事業を推進しています。代理店・直接営業を通じた案件獲得から案件管理、売上管理、目標設定までを一貫して担えるビジネスサイド人材を求めています。

【業務内容】

- ・ FileMaker を利用した受託開発案件の 営業活動（代理店／直販）
 - ・ 案件獲得後の案件管理（進捗・品質管理など）
 - ・ 売上管理
 - ・ 目標設定
 - ・ 予実管理
 - ・ エンジニアチーム（資格保持者）との連携、プロジェクト推進
-

スキル・資格

【必須】

- ・ 営業経験（直販または代理店経由）
- ・ 案件管理、売上管理などの実務経験
- ・ 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）

- ・ （外国籍の方の場合）日本語能力試験（JLPT）N1 取得済み、かつ日本企業での就業経験

【歓迎】

- ・ FileMaker に関する知見や利用経験
- ・ エンジニアリングの素養（開発現場との円滑なコミュニケーション力）

【人物像】

- ・ ビジネスサイドでプロジェクトをリードできる方
 - ・ 将来的に ビジネスサイドのプロジェクトマネージャー（PM）として成長を志向する方
-

会社説明