

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

ジュニア～ミドルレベル素材営業経験者募集！「既存顧客との信頼を深める長期プロジェクト型営業」Account Manager

Ceramics, セラミックス、自動車向け、営業、既存営業

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1562288

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円～1100万円

更新日

2025年10月20日 15:34

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

自動車業界向け（エンジン部品用途と排気ガス用セラミックスフィルター用途）セラミックス製品のアカウントマネジメントを担当します。既存顧客との戦略的な関係構築と長期プロジェクトの推進を通じて、事業成長に貢献します。

Client Details

世界トップクラスの材料科学企業で、ガラス・セラミックス分野における革新的なソリューションを提供しています。自動車、通信、ライフサイエンスなど幅広い産業に貢献しています。

Description

- ・ 既存顧客（大手自動車メーカーとそれに類する部品・加工メーカーなど）との関係構築とアカウント戦略策定
- ・ 顧客のエンジンなどのモデルチェンジをもとに新規プロジェクトの立ち上げ
- ・ 本社とのプロジェクト立案、予算管理
- ・ 年間売上予算および5カ年計画の策定・実行
- ・ 技術チームと連携した技術提案および課題解決
- ・ 見積・納品・在庫管理などの商業サポート

- ・ 市場情報・競合動向の収集と本社へのレポート

Job Offer

- ・ 土日祝休み、年間休日120日以上
- ・ 勤務形態：原則出社（在宅勤務・直行直帰可、月8日まで在宅可）
- ・ 社会保険完備、退職金制度、確定拠出年金制度、自己啓発支援制度、海外研修あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

スキル・資格

[必須]

- ・ 化学・素材品の営業経験5年以上
- ・ 海外工場・R&Dとのコミュニケーションを実施可能な英語力
- ・ 日本人顧客への営業が可能な日本語コミュニケーションスキル

[歓迎]

- ・ 自動車業界での営業またはプロジェクトマネジメント経験
- ・ 自動車業界向けの営業経験
- ・ 環境規制や排ガス規制に関する知識
- ・ 理系学士号（化学・材料・工学系）

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.