

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

ミドルレベル化学素材営業募集！「海外と日本をつなぐ架け橋」Sales Manager

Sales, Ceramic, セラミックス、営業、化学素材

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1562264

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1100万円

更新日

2025年10月20日 13:44

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本市場におけるアルミナ製品の新規・既存顧客への営業活動を担当します。国内の顧客とグローバル本社との関係構築を通じて、事業拡大に貢献するポジションです。

Client Details

世界トップクラスの産業用素材メーカーで、セラミックや工業用鋳物をグローバルに供給しています。アジア太平洋地域での事業拡大を積極的に推進しています。

Description

- ・アルミナ製品の販売戦略の計画・実行
- ・新規および既存顧客との関係構築と維持
- ・顧客との長期的な関係構築と課題解決型の提案営業
- ・海外本社との連携による営業戦略の策定と実行
- ・展示会や業界イベントへの参加による市場情報収集
- ・売上目標達成に向けた営業活動の計画・実施

Job Offer

- 正社員雇用
- 祝祭日、有給休暇、夏季休暇、年末年始休暇、種慶弔休暇
- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 交通費支給
- 勤続年数が長い方多数。離職率の低い労働環境での安定したキャリアパスの確保が可能
- 前任者（2008年から在籍）の定年退職によるリプレースメント

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

スキル・資格

[必須]

- 化学品または素材、鉱石などの営業もしくは技術的な経験
- 海外レポートラインに対応可能なビジネスレベルの英語力
- 日本語での顧客対応が可能な日本語レベル

[歓迎]

- セラミックス、アルミナ、その関連製品の営業・技術経験
- 化学・工学など理系の学術的バックグラウンド
- 新規顧客への営業経験、ゼロからの顧客開発経験歓迎

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.