

# 【シリコーン×特殊化学素材】外資系メーカーで英語を活かすセールスエンジニア

【東京勤務】世界トップクラスの化学メーカーで、次世代自動車の技術革新を支える仕事

### 募集職種

#### 採用企業名

モメンティブ・パフォーマンス・マテリアルズ・ジャパン合同会社

#### 求人ID

1562197

### 業種

化学・素材

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

### 給与

750万円~900万円

### ボーナス

給与: ボーナス込み

## 歩合給

給与: 歩合給込み

# 更新日

2025年11月10日 00:00

# 応募必要条件

## 職務経験

6年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

# 最終学歴

大学卒: 学士号

# 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 会社概要 | About Momentive

Momentive(モメンティブ)は、世界有数のアドバンスト・マテリアル企業として、シリコーンや特殊化学製品を中心に、自動車・エレクトロニクス・航空宇宙・医療・建築など、幅広い産業に向けた最先端素材を提供しています。

革新と持続可能性を軸に、「素材の力で社会をより良くする」ことを使命に、 グローバル70ヵ国以上で事業を展開しています。

Momentive Japanでは、グローバル本社と連携しながら、 日本市場向けに技術提案・製品導入・カスタマーサポートを推進しています。

#### ポジション概要 | Position Summary]

自動車業界向けのエレクトロニクス材料を担当し、 主要顧客(Tier1メーカー、電子部品メーカーなど)のフォローアップから、 新規プロジェクトの提案・導入までをリードしていただくポジションです。

技術知識とビジネスセンスを活かして、グローバルR&D・マーケティングチームと連携しながら、次世代自動車市場での新しいソリューションを生み出す役割を担っていただきます。

#### 主な職務内容

- 主要顧客との関係構築および売上拡大(フォーキャスト・営業活動の管理)
- 新規ビジネスの機会発掘・提案・クロージング
- 顧客の技術・生産プロセス・評価条件を理解し、最適な素材ソリューションを提供
- R&Dチームと協働し、新素材のαテストや技術的フィードバックを実施
- 自動車市場のトレンドに合わせた新製品企画や技術提案を推進
- グローバルマーケティングチームとの連携、ベストプラクティスの共有
- 顧客のエンジニアリングチームと連携し、仕様認定・量産化プロセスをサポート
- 海外チームとの定例ミーティング、および国内外出張あり(顧客・代理店訪問)

#### 勤務地

東京都 23区内(在宅勤務制度あり) ※国内および海外出張あり(顧客訪問・会議参加など)

## 待遇・条件

- 雇用形態:正社員
- 想定年収:750万円~900万円(経験・能力により決定)
- 勤務時間:フレックスタイム制(標準労働時間7.5時間)
- 休日休暇:完全週休2日制(土·日·祝)、有給休暇、特別休暇
- 福利厚生: 社会保険完備、在宅勤務制度、語学・スキル研修あり
- 服装自由、副業可

#### このポジションの魅力

- グローバル×日本市場:海外R&Dやマーケティングチームと連携し、最先端技術を日本市場へ展開
- 次世代自動車を支える素材提案: EVやADASなど未来のモビリティに関わる製品を担当
- 英語力を活かせる環境:海外顧客やチームとのやり取り多数
- 高い裁量と成長機会:戦略立案から営業活動まで幅広く関われるポジション
- 柔軟な働き方:リモート・フレックス制度でワークライフバランスも確保

# スキル・資格

### 必須条件:

- 化学・化学工学・関連分野の学士号以上
- 化学・素材業界での営業または技術営業経験(5年以上)
- 自動車業界または電子部品業界に関する理解
- ネイティブレベルの日本語力
- ビジネスレベルの英語力(読み書き・会話が可能な方)

# 歓迎条件:

- チームでの協働を重視し、主体的に動ける方
- 顧客との長期的な信頼関係を築くことが得意な方
- 新技術・市場動向に関心があり、提案型の営業にやりがいを感じる方
- グローバル環境で英語を使って働きたい方
- 変化を楽しみ、挑戦を前向きに捉えられる方

# 会社説明