

【インド求人!】日系総合リスクマネジメント会社×営業!

医療経験や保険関連の業務経験が活かせるポジションです!

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系総合リスクマネジメント会社

求人ID

1562187

業種

その他 (メディカル)

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

400万円~550万円

ボーナス

給与: ボーナス込み

歩合給

給与: 歩合給込み

勤務時間

9:00-17:00 月曜日~金曜日 *24時間体制のサービスの営業担当なので勤務時間外の相談電話や重大案件対応が入ること もあり

休日・休暇

完全週休2日制(土日)、祝日休み(インド、17日間)、有休13日間(勤続1年ごとに1日加算)

更新日

2025年10月17日 19:34

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

<u>【おすすめポイント】</u>

★日系総合リスクマネジメント会社からの求人です!

★勤務地は、希望に合わせてグルガオンかバンガロールから選択可能です!

★医療経験や保険関連の業務経験が活かせるポジションです!

<ポジション概要>

製造業を中心にインドに進出しているあらゆる業種の日系企業の駐在員、出張者、帯同家族の医療サポート、保険、健康診断サービス、ブローカーサービスの営業をお任せします。

本ポジションでは、顧客、保険会社、医療機関パートナーとの密接な連携とコミュニケーションが求められます。また、保険の更新手続き、保険会社との交渉、社内チームとの協力による業務運営の円滑化も担当します。

╱勤怒删>

北インドのグルガオンまたは南インドのバンガロールのいずれかを、希望に応じて選択できます。

<主な業務内容>

①営業・事業開発

- ・医療サービス、ブローカーサービス、健康診断パッケージの提案・販売
- ・顧客、保険会社、医療機関パートナーとの調整・コミュニケーション
- ・保険更新手続きのサポートおよび保険会社との条件交渉
- ・社内チームと連携し、営業業務を円滑に進め、事業目標を達成
- ・必要に応じた営業活動のサポート・同行

②顧客関係管理 (CRM)

- ・顧客、保険会社、医療機関パートナーとの定期的な連絡・調整
- ・顧客からの問い合わせに迅速に対応し、正確な情報・サポートを提供
- ・内部システム(Salesforceなど)の管理を通じて業務効率化

③事務業務

- ・請求・未入金処理の管理
- ・営業・顧客対応に関する各種書類作成
- ・記録管理と社内規程・手続きの遵守

スキル・資格

【必須条件】

- ・法人・個人向け営業経験(保険業界経験者歓迎)
- ・英語での円滑なコミュニケーション能力(口頭・書面)
- ※顧客は日系企業のため日本語を使用することが多いですが、病院などとやり取りする際には英語が必要となります。

【歓迎条件】

- ・医療業界および保険業務に関する知識
- ・無形商材の提案型営業経験
- ・留学やバックパッカー、ワーキング・ホリデーなどの海外経験をお持ちの方

【求める人物像】

- ・主体的に行動でき、柔軟なコミュニケーションが取れる方
- ・顧客や関係者との交渉・関係構築に優れた方
- ・ベンチャーマインドを持ち、変化の多い環境に適応できる方
- ・チームメンバーと協力し、互いにサポートしながら業務を進められる方
- ・明るく前向きにインドでの生活を楽しみ、異文化を受け入れられる方

会社説明