

# 【営業/英語スキルを活かせる】インド在住エンジニアの教育及び職業紹介事業

# インド進出日系企業へ人材営業と定着支援を行う仕事

# 募集職種

#### 採用企業名

株式会社foredge

### 求人ID

1562137

### 部署名

営業部

#### 業種

人材紹介

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区,港区

### 最寄駅

山手線、 浜松町駅

# 給与

300万円~400万円

### 勤務時間

09:30~18:30 実働時間:8時間/日平均残業時間 15~20時間/月

## 休日・休暇

完全週休2日制 ◇ 年末年始休暇 ◇ 夏季休暇 ◇ 年間休日120日以上 ◇ 産前産後・育児休暇制度 ※実績あり ◇入社から6か

# 更新日

2025年11月26日 11:00

# 応募必要条件

## 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

# 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

大学卒: 学士号

# 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【主要業務】

- ・日本企業への人材紹介営業
- ・インド現地での求人企業開拓
- ・顧客ニーズのヒアリング提案
- ・契約締結とアフターフォロー
- ・市場調査及び競合分析

### <業務詳細>

- 〇日本企業を対象に、新規開拓からニーズ分析や インド人エンジニアの提案、契約交渉までを担う人材紹介営業
- ○インド現地に進出する日系企業への営業や 展示会活動を通じて、提携・協力関係を構築し求人企業を開拓
- ○企業の採用課題を分析し、最適な人材マッチングや 採用プロセス改善、体制整備を提案するコンサルティング
- ○契約条件の調整から採用後の定着支援・満足度向上、 追加案件獲得までを行うアフターフォロー
- ○人材紹介市場や競合状況を分析し、新規サービス開発や 営業戦略に活かす市場調査・競合分析

# スキル・資格

大卒以上 / 経験者のみ募集

年齢制限あり:59歳以下(定年を上限)

※定年年齢60歳のため

【営業経験・英語スキルを活かせる!】

- ·基本的なPCスキル (Office系ソフト)
- 英語ビジネスレベル
- ・法人営業経験、新規開拓営業の実務経験
- ・顧客ニーズヒアリング、提案スキル

# <こんな方、歓迎です!>

- ・人材紹介業界、IT業界での営業経験
- ・インド・東南アジアでの勤務・出張経験
- ・IT技術・エンジニア採用に関する知識
- ・日印両国の発展に貢献したい強い意志
- ・目標達成への強いコミットメント
- ・新しい市場・文化への理解を深める意欲

# 会社説明