Michael Page

www.michaelpage.co.jp

ソリューションコンサルタント (プリセールス)

ソリューションコンサルタント (プリセールス)

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561689

業種

ソフトウエア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円~1500万円

再新日

2025年10月15日 10:42

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

ソリューションコンサルタント(プリセールス)として、幅広い業界のクライアントに対し、最適なクラウドソリューションを提案し、プロジェクトの成功を支援します。グローバルSaaS企業の一員として、営業チームと連携しながら、技術的な専門性を活かして顧客のビジネス課題解決に貢献するポジションです。

企業情報

この企業は、グローバルに展開するSaaSソリューションプロバイダーです。

クラウド環境でのデータ管理やコラボレーションを支援する自社製品を提供し、最新テクノロジーを活用してクライアントの業務効率化とデジタル変革を推進しています。

NASDAQ上場企業として安定した基盤を持ちながらも、日本拠点は少数精鋭のチームで、裁量の大きい環境で活躍できるのが魅力です

職務内容

• Microsoftの最新技術であるCopilot、Microsoft 365、Power Platformなどを活用し、顧客のビジネスニーズに応えるた

めの技術戦略やソリューションの提案と実施

- お客様のビジネスに対する効果の仮説を定義し、最適なソリューションの技術検証及び結果を文書化し、販売促進を 促す
- 顕在化していない 顧客の課題を多角的に掘り起こし、案件数と受注金額を最大化
- 提案中に発生した製品機能の改修や追加開発について、開発チームと的確にコミュニケーションをする
- 顧客やパートナー企業への製品デモンストレーション、勉強会の実施
- 顧客、パートナー企業、社内の利害関係者との継続的なフィードバックループの推進
- 新製品リリースや製品機能アップデート時の機能検証、日本市場顧客への提案ポイントの推敲

条件・待遇

- 想定年収:~1,500万円程度(経験・スキルにより決定)
- 成果に応じたインセンティブ制度を導入しており、提案実績に応じて報酬アップが可能
- フレックスタイム制度・ハイブリッド勤務(在宅勤務可)
- 社会保険完備、交通費支給、有給休暇、育児·介護休暇制度
- グローバルチームとの協働や海外拠点との連携機会あり
- NASDAQ上場企業としての安定基盤と、少数精鋭組織ならではの裁量の大きい環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nino Tskhvariashvili at +81366276082.

スキル・資格

【求める人物像】

理想的な候補者は、クラウドソリューションやSaaS製品に関する深い理解を持ち、顧客の課題を技術的な観点から解決へ導ける方です。

ビジネス視点とテクニカルスキルの両面を兼ね備え、顧客との信頼関係を築きながら最適なソリューションを提案できることが求められます。

■スキル・経験

- SaaSまたはクラウド製品におけるプリセールス/ソリューションコンサルティング経験(3年以上)
- エンタープライズ向けソフトウェアやITソリューションの提案・導入支援経験
- 顧客のビジネス課題を理解し、ROIやKPIを意識した提案ができる分析力
- 営業チームと連携して提案からクロージングまでリードできるコミュニケーション力・交渉力
- **日本語ネイティブレベル**(ビジネスコミュニケーション必須)
- 英語力があれば尚可 (グローバルチームとのやり取りやドキュメント対応で活かせます)

■人物特性

- テクノロジーを通じて顧客価値を創出することに情熱を持つ方
- 複雑な課題にも柔軟に対応できる問題解決力と論理的思考力
- 成長意欲が高く、グローバルチームと協働することを楽しめる方
- 自律的に行動し、フラットでスピード感のある環境で成果を出せる方

会社説明

この企業は、グローバルに展開するSaaSソリューションプロバイダーです。

クラウド環境でのデータ管理やコラボレーションを支援する自社製品を提供し、最新テクノロジーを活用してクライアントの業務効率化とデジタル変革を推進しています。

NASDAQ上場企業として安定した基盤を持ちながらも、日本拠点は少数精鋭のチームで、裁量の大きい環境で活躍できるのが魅力です