

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Sales Engineer

Sales Engineer

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561593

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 500万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2025年10月14日 11:48

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

東京都内でのポンプ販売業務に携わり、産業用および製造業分野のクライアントと協力しながら、売上目標達成を目指します。新規および既存顧客への提案営業を担当いただきます。

Client Details

この企業は、産業用および製造業分野でのポンプの販売とメンテナンスを専門とする中規模企業です。堅実な製品ラインと顧客基盤を持ち、品質と信頼性を重視しています。

Description

- 新規および既存顧客へのポンプ製品の提案営業
- 顧客ニーズを把握し、最適な製品ソリューションを提供
- 見積書の作成および契約交渉のサポート
- 技術的な問い合わせへの対応および調整
- 市場動向や競合分析を通じた戦略立案
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 顧客満足度向上を目指したフォローアップ活動
- 必要に応じた現場訪問と製品デモンストレーション

Job Offer

- 1か月分のボーナス支給
- 通勤手当
- 社会保険および健康保険完備
- 東京都内勤務
- 業界でのキャリアアップの機会

このポンプ販売のポジションにご興味がある方は、ぜひご応募ください。業界での経験を活かし、次なるステップを踏み出してみませんか？

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

- 営業または販売の経験
- 産業用または製造業分野での製品知識
- 顧客とのコミュニケーションスキル
- 問題解決力と柔軟性
- チームでの協力を重視する姿勢
- 基本的なPCスキル (Excel、Word、PowerPointなど)

会社説明

この企業は、産業用および製造業分野でのポンプの販売とメンテナンスを専門とする中規模企業です。堅実な製品ラインと顧客基盤を持ち、品質と信頼性を重視しています。