

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

先発医薬品メーカー向け、ソリューション営業（HPLC、LC-MS）

先発医薬品メーカー向け、ソリューション営業（HPLC、LC-MS）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561368

業種

医療機器

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1000万円

更新日

2025年10月14日 09:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

製薬企業を中心とした研究施設に対し、分析機器や情報ソリューションの提案営業を担当します。既存顧客との関係構築だけでなく、新規開拓にも積極的に取り組むポジションです。

Client Details

- 製薬・バイオ・化学・食品業界などの研究施設向けに、HPLCやLC-MS等のソリューションを提供しております。
- 世界トップ50の製薬会社すべてが当社製品を使用しており、国内でもトップ10社に導入実績があります。
- 経済の影響を受けにくい医薬市場を顧客とするため、安定した成長を続けています。

Description

- 主に先発医薬品メーカー向けの提案営業を担当していただきます（既存・新規）
- 顧客との関係構築、代理店との連携
- 展示会・学会での営業活動、セミナー企画・実施
- 社内関連部門と連携した営業戦略の構築

Job Offer

- 最先端の分析機器を提案し、新しい医薬品の研究開発に貢献する
- 充実した研修制度と早期キャリアアップの支援
- 自由度の高い営業スタイル（直行直帰）
- 理系・文系問わず多様なバックグラウンドの社員が活躍

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

スキル・資格

- B2Bでの有形商材営業経験（業界不問）
 - ライフサイエンス・化学・医療機器・製薬・食品業界での営業経験歓迎
 - 顧客志向が高く、論理的思考で課題解決に取り組める方
 - チームワークを重視し、誠実で信頼感のある方
 - 自主的に行動でき、時間管理が得意な方
-

会社説明

製薬・バイオ・化学・食品業界などの研究施設向けに、HPLCやLC-MS等のソリューションを提供しております。世界トップ50の製薬会社すべてが当社製品を使用しており、国内でもトップ10社に導入実績があります。経済の影響を受けにくい医薬市場を顧客とするため、安定した成長を続けています。