Wi-Fi／Bluetoothビジネスデベロッパー（APAC担当）| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー 独占求人

APACを舞台に、グローバルIoT市場の拡大を牽引できる！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

求人ID
1561361

部署名
営業部署

業種
機械

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
山手線、　神田駅

給与
750万円 ~ 1000万円

勤務時間
平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

休日・休暇
完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

更新日
2026年01月19日 02:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

急成長を続ける企業の一員として、アジア太平洋地域（台湾、日本、韓国、インド、東南アジア、オーストラリア、ニュージーランド）におけるWi-Fi／Bluetooth製品の事業開発および販売推進 を担当していただきます。APACのリージョナルセールスディレクター（RSD）と協働し、戦略立案から実行までを主導して頂きます。

主な業務内容：

- APAC地域でのWi-Fi／BTビジネスの拡大を推進
- 顧客との契約締結や供給契約の立案・実行
- 市場調査、競合分析、顧客ニーズの把握
- 市場動向や新しい業界分野・アプリケーションの特定
- 製品をAPAC市場に展開するための販売・プロモーション方針を策定
- 新しい販売チャネルや代理店候補の探索・評価
- APAC地域の販売支援・営業サポート
- 製品トレーニングを営業チーム・顧客・販売チャネル向けに実施
- マーケティング部門と協力し、販促活動を企画・実施
- 展示会や地域イベントへの参加・対応
- Salesforce（CRM）を使用した顧客情報管理・営業共有

スキル・資格

- Wi-Fiモジュールメーカーまたはディストリビューターでの実務経験
- 5年以上のビジネス開発または営業経験
- 無線通信・RF技術に関する知識、およびIoT業界の市場構造・顧客セグメント・Wi-Fiモジュール競合環境への理解
- ビジネスレベルの英語力
- 構造的かつ計画的な業務遂行力、確実なフォローアップ意識
- チームワークを重視し、意見やアイデアを積極的に共有できる方
- 前向きで自発的、結果志向の強い方
- 分析力とプレゼンテーションスキルに優れた方
- 【歓迎】日本・韓国・台湾・東南アジアでの勤務または営業経験をお持ちの方
- 【歓迎】中国語の読み書きができる方

会社説明