




プロダクトマネージャー（セルラーIoT） | 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー 

最先端のIoT市場で、グローバルチームと共に製品戦略から市場拡大まで関われる

募集職種

人材紹介会社

[EPSコンサルティング](#)

求人ID

1561358

部署名

製品企画部

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 神田駅

給与

650万円 ~ 900万円

勤務時間

平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

休日・休暇

完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

更新日

2026年01月19日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ローカルの営業チームを支援し、売上・市場シェアの拡大を推進。製品ライン側から新規案件（Design-in／Design-win）や新規顧客の開拓を行う。
- 地域における製品プロモーション戦略を策定・主導し、実行する。
- 競合分析、業界動向、主要顧客リスト、新興市場の機会などを含む地域市場調査を実施し、市場分析レポートを作成する。
- 顧客ニーズと市場トレンドを分析し、市場に最適化された製品ポートフォリオを維持する。
- 新製品を市場へ投入・プロモーションする。
- トレーニング用の資料を作成し、営業・FAE・販売代理店向けに新製品／新技術の研修を実施する。
- 重要顧客のサポートにおいて、CPM／FAE部門と協力・連携する。
- エコシステムパートナーと協業し、パートナー関係を構築・強化する。

スキル・資格

- 大学卒業資格を持っている方。
- プロダクトマネージャーとして3年以上の経験を持つ方。
- 市場分析力・判断力に優れ、コミュニケーション能力、協調性、顧客志向が高い方。
- 学習意欲が高く、革新性・自主性に優れ、計画力・組織力を持つ方。
- 出張（国内外）に柔軟に対応できる方。
- 【歓迎】携帯電話、タブレット端末、セルラーモジュール、その他のセルラー通信IoTデバイスに関する経験がある方
- 【歓迎】プロジェクトマネジメントまたは製品開発の経験を有する方。

会社説明