韓国マーケット事業担当者 グローバルEC/新規事業企画

募集職種

人材紹介会社
株式会社PROGRE

採用企業名
日本企業の海外進出支援事業 / 新規事業の開発などのインキュベーション事業

求人ID
1561343

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 600万円

更新日
2026年11月07日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
流暢レベル

その他言語
韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

※勤務地は韓国・日本問いません（在宅勤務可能）

仕事概要

海外配送を行っていないものでも商品を購入するサポートをし、世界中にお届けするサービスです。各倉庫に荷物を届け、そこから国際配送の手続きを行います。

・韓国商材のグローバル販売展開に向けた越境EC関連の事業企画 / 推進 / 運用最適化
・外部パートナーとの連携拡大、提携先の開拓
・各種情報のAPI / CSV連携やテスト設計、データチェックなど、システム運用プロセス管理
・既存サービスの拡大に留まらず、まったく新しい事業 / サービスを企画し、実行まで主導的に対応

スキル・資格

必須スキル

・韓国語 (ビジネスレベル以上)
・日本 / 海外マーケットプレイスや越境ECサービス関連の事業運営経験
・越境EC販売、物流、清算、オペレーションプロセスにおける全般的な理解力
・販売実績など各種データの分析 / 可視化した結果をもとに、追加的な改善施策の企画力 / 実行力 (Excelスキル中級以上)
・外部パートナーとの事業連携に向けた提案力 / 交渉力

歓迎スキル

・事業企画のプロジェクトマネジメント
・テストシナリオ設計 / 運用フロー策定など、システム運用の実務
・EC運営における予算策定 / PL管理
・KPOPなどの韓国文化 / 商材に関する興味と知見
・SQLを用いたデータ分析
・AIを活用した事業分析や業務効率化の推進経験

求める人物像

・マーケやプロダクトなど特定領域ではなく事業全体、サービス全体の企画から実行のディレクションまでやってみたいと思う方
・ノウハウ・ナレッジもなく型化されてないところから 0 から事業を作ってみたいと思う人
・サービスを利用する顧客の立場を常に考えながら行動できる人
・任された仕事の意義を正しく理解し、責任感を持って主体的に動ける人
・プロジェクトが円滑に進むように、各部署とのコミュニケーションを大事にできる人
・ 1 つの課題や問題に対して、根気よく取り組むことができる人

会社説明