



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 海外富裕層向け投資用不動産販売 (コンサルタント) 【不動産業界未経験者歓迎 / 年間休日125日】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、プロジェクトマネージャー候補を募集します。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1561273

業種

不動産仲介・管理

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 目黒区

給与

400万円 ~ 600万円

時給

想定年収: 400万円 ~ 600万円 + インセンティブ ☆実績に応じて、3年目で1,000万円以上を目指す環境です!

勤務時間

10時00分 ~ 19時00分 (実働8時間) ※20時30分に全従業員完全退社となります。

休日・休暇

■週休2日制 (土曜、日曜) ■国民の祝日 ■慶弔休暇 ■年末年始休暇 ■年次有給休暇、他 ※年間休日: 125

更新日

2026年05月08日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語: 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒: 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当して下さるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）をお任せする場合がございます。

- 商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
- 顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）

【具体的な業務内容】

- アポイント獲得のためのアプローチ
- 国内不動産コンサルティング
- 現地でのお客様案内
- 契約関連業務
- 既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

【売上目標】

ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

【入社後の教育体制・環境】

- 上長が1名つき育成していきます。
- オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- デイリーMTG：1~2ヶ月マンツーマンで実施します
- 1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

【募集背景】

新規事業の初期メンバー募集

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

- 営業もしくは販売営業の経験1年以上、かつ、何らかの明確な実績（達成率、成績上位等）
- 中国語：ビジネスレベル（実務で支障なく交渉・説明ができるレベル）
- 日本語：ネイティブレベル
- Excel / Googleスプレッドシートの基本操作
- ☆不動産業界経験不問です。

【歓迎スキル/経験】

- 宅地建物取引士免許保有者
- 英語：ビジネスレベル

【こんな方に向いています】

- 海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
- ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方
- 大きな市場規模のビジネスに携わりたい方
- 営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方
- 不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方
- 20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方
- スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方
- 多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

会社説明