



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語／海外富裕層向け投資用不動産販売（コンサルタント）【不動産業界未経験者歓迎／年間休日125日】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、プロジェクトマネージャー候補を募集します。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1561273

業種

不動産仲介・管理

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区、目黒区

給与

400万円～600万円

時給

想定年収：400万円～600万円＋インセンティブ ☆実績に応じて、3年目で1,000万円以上を目指せる環境です！

勤務時間

10時00分～19時00分（実働8時間）※20時30分に全従業員完全退社となります。

休日・休暇

■週休2日制（土曜、日曜） ■国民の祝日 ■慶弔休暇 ■年末年始休暇 ■年次有給休暇、他 ※年間休日：125

更新日

2026年01月30日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル（英語使用比率：10%程度）

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）をお任せする場合もございます。

■商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）

■顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）

【具体的な業務内容】

■アポイント獲得のためのアプローチ

■国内不動産コンサルティング

■現地でのお客様案内

■契約関連業務

■既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行

■CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

【売上目標】

ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

【入社後の教育体制・環境】

■上長が1名つき育成していきます。

■オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット＋ロープレ練習

■ディリーメeting：1～2ヶ月マンツーで実施します

■1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

【募集背景】

新規事業の初期メンバー募集

スキル・資格

【必須スキル/経験】

■営業もしくは販売営業の経験1年以上、かつ、何らかの明確な実績（達成率、成績上位等）

■中国語：ビジネスレベル（実務で支障なく交渉・説明ができるレベル）

■日本語：ネイティブレベル

■Excel / Googleスプレッドシートの基本操作

☆不動産業界経験不問です。

【歓迎スキル/経験】

■宅地建物取引士免許保有者

■英語：ビジネスレベル

【こんな方に向いています】

■海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方

■ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方

■大きな市場規模のビジネスに携わりたい方

■営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方

■不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方

■20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方

■スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方

■多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

会社説明