



≪7月入社≫ 未経験から始めるMR（医薬品の営業職）安心の研修制度◆高水準の給与で、理想の収入を実現！

月給45万円以上 | 時短勤務可 | 製薬業界 & 資格取得で安定性◎

募集職種

採用企業名

株式会社ケアネットパートナーズ

求人ID

1561162

業種

医薬品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

日本

給与

450万円 ~ 550万円

勤務時間

9:00~18:00 (実働8時間) ※配属先により異なります。

休日・休暇

年間休日120日 / 完全週休2日制 (土・日・祝) / 年末年始休暇、夏季休暇、慶弔休暇、有給休暇、産前産後休暇、育児休暇、介護休暇

更新日

2026年05月13日 11:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 医師や薬剤師へ医薬品情報を提供する営業職 (MR)
- 未経験から医療業界へ挑戦でき、社会貢献性の高い仕事

- 手厚い研修とサポート体制で安心してMRデビュー可能
- 年収450万円以上／時短勤務や産育休取得実績も充実！

【業務内容】

★MRとは？



医薬品の営業職です！

医師や薬剤師に対し、医薬品について正しい情報を提供し、適切な使い方をサポートする役割を担います。

<MR 1日のスケジュール例>

特約店（販売代理店や卸売業者）を訪問

↳医薬品の在庫・販売状況の確認や販売促進キャンペーンの案内を実施！



オフィスで内勤業務

↳スケジュールの確認や資料作成を行う



クリニックへ訪問

↳Drに対して、新薬や医薬品の情報提供、処方状況のヒアリングを行う



昼食 スケジュールを自分で調整可能！



病院へ訪問（1~3件ほど訪問します）

↳薬局への訪問と同様に、医師に対して情報提供を行う

医師を招いて講演会をすることも！



帰宅

★医薬品・医療業界の知識がなくても大丈夫？



医療業界って難しいイメージ。。。

しかし！弊社では、未経験者専用の研修制度が整っているので大丈夫です！

■MR導入研修

■ビジネスマナー研修

■セリングスキル研修

■MR認定試験対策講義

MRデビューには充実した研修をご用意。自信を持って、提案出来るようにサポートします！

★フォロー体制も抜群！



必ず、相談役（フィールドマネージャー）がついて、あなたの業務をサポートします。

業務について不安なことがあれば相談できる環境です。

★MRってどんなスキルが必要？



特に必要なのは下記3つ。

◆コミュニケーションスキル

↳MRといっても営業職なので、お客様（医師や薬剤師）とスムーズにお話できると◎

◆責任感

↳医薬品は患者様の命に関わること。責任感をもって働くことが必要です！

◆高い倫理観

↳こちらも責任感と同様、お客様からの信頼を得るためにはコンプライアンス重視です！

★MRになるメリットは？



そもそも医療業界は、景気や社会情勢に左右されにくい「安定性の高い業界」です。

安定した業界で、年収高く社会貢献性を実感しながら働けるのはMRならではの魅力です！

<チーム組織構成>

■現在、当社で活躍しているMRは約250名です

■営業・アパレル・看護師等未経験から活躍しているMR多数！

■子育て中の女性社員もおり柔軟な働き方が可能

<おすすめポイント>

★国内最大級のヘルステック企業のグループ会社です。

ケアネットパートナーズは業界最大級の医療従事者向けポータルサイトを運営する株式会社ケアネットのグループ会社です。

グループの安定した財務基盤のもと安心して長く働くことが可能です。

また、CareNet.comには全国32万人の医師のうち約8割の医師が登録しており、医療従事者の間で高い知名度を誇ります。

数多くのMRも登録しており日々最新の医療ニュースや動向を学んでいます。

ケアネットパートナーズに所属するMRは、CareNet.comで提供している一部の有料コンテンツを無料で閲覧することが可能です。

★高水準のマッチング

職務経歴書だけでは判断することはありません。

きめの細かいコミュニケーションで、人柄・志向性も加味しながら、高いマッチング率を保っています。そのため、待機はほぼない、安心感が強みです。

★小規模ならではの良さ

次の契約で再配属となる際の勤務地についても希望を考慮します。稼働しているプロジェクトの比率が高く、小規模ならではの社内バッティングの少なさがメリットです。

★右肩上がりの成長

2024年の売上は、対前年比約40%アップを達成し、組織も拡大中です。プロジェクトの選択肢がさらに増えていることに加え、成長フェーズの活気あふれる環境で存分に活躍できます。

【雇用形態】

正社員

※試用期間6カ月（給与のみ異なる）

【給与】

入社時の想定年収：年収450万円～550万円（日当など含む）

月給45万8000円以上（固定残業代含む）

※固定残業代は、時間外労働の有無に関わらず40時間分を、月8万円～11万円支給。上記を超える時間外労働分は追加で支給。

※経験・年齢などを考慮のうえ、決定いたします。

★インセンティブあり

★昇給：年1回

<試用期間中の給与>

月給35万円以上（試用期間1～3カ月）※固定残業代は含みません。

<社員の年収例>

年収740万円／MR経験4年（34歳）／月給61万円＋諸手当

年収850万円／MR経験6年（28歳）／月給67万円＋諸手当

【就業時間】

9：00～18：00（実働8時間）

※配属先により異なります。

【勤務地】

全国に勤務地あり！ご希望を考慮し、弊社プロジェクトへの配属となります。

※エリアの希望もご相談させていただきます。

※全国勤務可能な方は歓迎します（案件の選択肢が広がります）。

【休日休暇】

- ・ 年間休日120日
- ・ 完全週休2日制（土・日）
- ・ 祝日休み
- ・ 年末年始休暇
- ・ 夏季休暇
- ・ 慶弔休暇
- ・ 有給休暇
- ・ 産前・産後休暇（取得実績あり）
- ・ 育児休暇（取得実績あり）
- ・ 介護休暇

【待遇・福利厚生】

- ・ 昇給：年1回
- ・ 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・ 交通費全額支給
- ・ 時短勤務制度

スキル・資格

学歴不問、業種・職種未経験歓迎！医療業界に携わってみたい方◎

【必須要件】

- ・ 要普通自動車免許（AT限定可）
- ・ 大卒以上、または医療系専門卒以上
- ・ 下記いずれかのご経験⇒①営業・接客・販売経験者 ②医療業界経験者・医療従事者

<こんな方を歓迎いたします>

- ・ コミュニケーション能力をお持ちの方
- ・ MRとして長く、無理なく働き続けていきたい方
- ・ 成長フェーズの活気あふれる会社で働きたい方
- ・ 幅広い経験を積んで、キャリアアップしたい方

【選考フロー】

- ・ Web書類選考 ※通過者は7日以内に通知
- ・ 一次面接
- ・ 二次面接
- ・ 最終面接（必要に応じて実施）
- ・ クライアント顔合わせ（派遣先）
- ・ 内定

<お読みいただきありがとうございます>

■クライアントとの顔合わせは、Web面談となります。

■面接日・入社日は相談に応じますので、在職中の方も気兼ねなくご相談ください。

会社説明