

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561124

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

1000万円 ~ 1200万円

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2025年10月09日 15:30

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

セグメントセールスマネージャーとして、産業/製造業界の顧客基盤を拡大し、売上目標を達成するための戦略を策定・実行します。顧客との信頼関係を築き、長期的なパートナーシップを構築する役割です。

Client Details

この企業は、産業/製造業界で強い存在感を持つ中規模の組織です。革新的な製品とサービスを提供し、業界内で高い評価を得ています。

Description

- 産業/製造業界の顧客に対するセールス戦略の策定と実行
- 売上目標の達成に向けた市場分析とアプローチ方法の提案

- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係強化
- チームメンバーとの協力と情報共有を通じた業績向上
- 製品やサービスに関するプレゼンテーションの実施
- 顧客からのフィードバックを収集し、製品改善に反映
- 定期的な報告書の作成と上司への報告
- 業界動向の把握と競合分析

Job Offer

- ハイブリッド型の柔軟な働き方（在宅勤務可能）
- 通勤手当を含む充実した福利厚生
- 社会保険および健康保険完備
- 業界でのキャリアアップの機会

ぜひご応募いただき、セグメントセールスマネージャーとして産業/製造業界で新たな一歩を踏み出してください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

A successful Segment Sales Manager should have:

- 営業または関連分野での実務経験
- 産業/製造業界に関する基本的な知識
- 顧客との関係構築に優れたコミュニケーションスキル
- 戦略的な思考と問題解決能力
- チームでの協力を重視する姿勢
- 日本語での流暢なコミュニケーション能力（英語スキルがあれば尚可）

会社説明

この企業は、産業/製造業界で強い存在感を持つ中規模の組織です。革新的な製品とサービスを提供し、業界内で高い評価を得ています。