

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561122

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

900万円 ~ 1100万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2025年10月09日 14:54

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

このポジションでは、営業部門をリードし、業績向上を目指していただきます。顧客との関係構築と新規ビジネス開拓を通じて、製造業界での成長に貢献していただきます。

Client Details

この企業は製造業界に特化した中規模の企業で、顧客ニーズに応える製品とサービスを提供しています。革新的な製造プロセスと顧客志向のアプローチで信頼を築いています。

Description

- 営業チームのマネジメントおよび目標設定
- 既存顧客との関係維持と深耕
- 新規顧客の開拓と市場分析
- 営業プロセスの効率化と改善提案
- 製造業界のトレンドを把握し、戦略に反映
- 売上データの分析とレポート作成
- 他部門との連携によるプロジェクト管理
- 顧客からのフィードバックを製品改善に活用

Job Offer

- 通勤手当、社会保険、健康保険などの福利厚生
- ハイブリッド勤務体制
- チームリーダーとして成長できる環境
- 横浜市（神奈川県）での勤務

製造業界でのキャリアをさらに広げたい方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

A successful Sales Manager should have:

- 営業または関連分野での実務経験
- 製造業界に関する知識と理解
- チームマネジメントのスキル
- 優れたコミュニケーション能力
- 日本語および英語でのビジネスレベルの言語能力
- データ分析やレポート作成の能力
- 顧客志向のアプローチと問題解決能力

会社説明

この企業は製造業界に特化した中規模の企業で、顧客ニーズに応える製品とサービスを提供しています。革新的な製造プロセスと顧客志向のアプローチで信頼を築いています。