

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

アカウントマネージャー・フレグランス

アカウントマネージャー・フレグランス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1561115

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円 ~ 1000万円

更新日

2025年10月09日 14:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

香料業界での営業経験を活かし、既存顧客との信頼関係を深め、新規のビジネスチャンスを開拓するポジションです。フレグランス業界における専門知識を活かし、顧客に最適なソリューションを提供する役割を担います。

企業情報

この企業は、香料業界に特化したフレグランス分野でのリーダー企業です。小規模ながらも、顧客に高品質な製品を提供することに注力しており、業界内での信頼を築いています。日本を拠点に、国内外の顧客と連携しながら事業を展開しています。

職務内容

- 既存顧客との関係を維持・強化し、持続可能なビジネスを構築する。
- 新規顧客の開拓を行い、香水市場でのプレゼンスを拡大する。
- クライアントのニーズを分析し、適切なソリューションを提案する。
- チーム内および他部門との連携を通じて、プロジェクトを推進する。

- 市場動向や競合他社の情報を収集し、戦略に反映させる。
- 売上目標を達成し、会社の成長に貢献する。
- 定期的なレポート作成と上司への報告を行う。
- 日本を拠点に、国内外の顧客への対応を行う。

条件・待遇

- 年収720万～1000万円の競争力のある給与。
- 健康保険や福利厚生制度の充実。
- 香料業界でのキャリアをさらに発展させる機会。
- 安定した環境での長期的な雇用。

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのご経験を活かせる場がここにあります！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

スキル・資格

営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 香料業界またはFMCG業界での営業経験。
- 顧客ニーズを理解し、解決策を提案する能力。
- チームでの協力および部門間での調整力。
- 関東を基点とした国内外の出張に対応可能な柔軟性。
- 流暢な日本語とビジネスレベルの英語スキル。

会社説明

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。