



【企画推進職（米国不動産事業サポート）】 \ 年収528～900万 / @東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売！国内の米国不動産販売分野でトップクラス

## 募集職種

### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

### 求人ID

1560707

### 業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～900万円

### 時給

年収例：528万円～900万円、月給36～54万円（基本給24.2～38.2万円＋固定残業代8.75～13.12万円／月42h

### 勤務時間

9:15～18:15（フレックスタイムなし）休憩60分

### 休日・休暇

115日（週休2日制）＋計画有給含め実質117日 年末年始休暇／慶弔休暇／産休・育休制度あり

### 更新日

2026年04月20日 03:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し\*\*「海外不動産を担保にした融資」\*\*を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート（管理・修繕・売却）まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

## 企画推進職（米国不動産事業サポート）

### 仕事内容

- 米国現地法人（LA, ダラス, アトランタ, ヒューストン, ハワイ）との連携・調整
  - 米国不動産の修繕・テナント付け・税務サポート・売却業務など専門性の高いバックエンド業務
  - 営業チームと連携し、顧客へのサービス改善・プロセス構築を担当
  - 各種データ分析や施策立案を通じて事業拡大を推進
- 

### スキル・資格

- **必須条件：**
    - 大学卒業以上
    - TOEIC650点程度の英語力（英語に抵抗のない方）
    - 当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方
  - **歓迎条件：**
    - 金融機関・コンサルティング会社での業務経験
    - 投資用不動産に関する知識やバックオフィス企画・推進経験
    - M&A・財務・税務などの知識を活かしたい方
    - FP・簿記・宅建等の資格保有者
    - 自ら課題を見つけ、改善提案ができる方
- 

### 会社説明