



【企画推進職(米国不動産事業サポート)】 \年収528~900万/@東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売!国内の米国不動産販売分野でトップクラス

#### 募集職種

#### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

#### 求人ID

1560707

#### 業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

#### 雇用形態

正社員

#### 勒務地

東京都 23区

#### 給与

500万円~900万円

# 時給

年収例:528万円~900万円、月給36~54万円(基本給24.2~38.2万円+固定残業代8.75~13.12万円/月42h

### 勤務時間

9:15~18:15 (フレックスタイムなし) 休憩60分

#### 休日・休暇

115日(週休2日制)+計画有給含め実質117日 年末年始休暇/慶弔休暇/産休・育休制度あり

### 更新日

2025年11月17日 00:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し\*\*「海外不動産を担保にした融資」\*\*を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート(管理・修繕・売却)まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

#### 仕事内容

- 米国現地法人(LA, ダラス, アトランタ, ヒューストン, ハワイ)との連携・調整
- \*米国不動産の修繕・テナント付け・税務サポート・売却業務など専門性の高いバックエンド業務
  ・営業チームと連携し、顧客へのサービス改善・プロセス構築を担当
- 各種データ分析や施策立案を通じて事業拡大を推進

### スキル・資格

#### 必須条件:

- 。大学卒業以上
- 。TOEIC650点程度の英語力(英語に抵抗のない方)
- 。当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方

#### 歓迎条件:

- 金融機関・コンサルティング会社での業務経験
- 。投資用不動産に関する知識やバックオフィス企画・推進経験
- 。 M&A・財務・税務などの知識を活かしたい方 。 FP・簿記・宅建等の資格保有者
- 。自ら課題を見つけ、改善提案ができる方

### 会社説明