



【営業職（ウエルス・マネジメント事業部）】＼年収528～900万／@東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売！国内の米国不動産販売分野でトップクラス

募集職種

人材紹介会社

[ジョブインパルスジャパン株式会社](#)

求人ID

1560704

業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～900万円

時給

年収例：528万円～900万円、月給36～54万円（基本給24.2～38.2万円+固定残業代8.75～13.12万円／月42h

勤務時間

9:15～18:15（フレックスタイムなし）休憩60分

休日・休暇

115日（週休2日制）+計画有給含め実質117日 年末年始休暇／慶弔休暇／産休・育休制度あり

更新日

2026年02月09日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し**「海外不動産を担保にした融資」**を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート（管理・修繕・売却）まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

- 富裕層・法人顧客向けの米国不動産投資提案営業
 - 集客／反響営業
 - 金融機関・税理士事務所等へのリード営業（新規開拓・リレーション構築）
 - 顧客資産状況に応じた収支シミュレーション・税優遇提案
 - 契約・決済業務、購入後のアフターフォロー
-

スキル・資格

- 必須条件：
 - 大学卒業以上
 - TOEIC650点程度の英語力（英語に抵抗のない方）
 - 当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方
 - 欲望条件：
 - 金融機関出身者
 - 投資用不動産営業経験者
 - M&A・富裕層向け営業経験者
 - FP・簿記・宅建等の資格保有者
 - 自らの成長を会社の成長と結びつけられる方
-

会社説明