



【営業職(ウエルス・マネジメント事業部)】 \年収528~900万/@東証上場の大手不動産@銀座、名古屋、大阪

富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売!国内の米国不動産販売分野でトップクラス

### 募集職種

#### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

#### 求人ID

1560704

### 業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円~900万円

# 時給

年収例:528万円~900万円、月給36~54万円(基本給24.2~38.2万円+固定残業代8.75~13.12万円/月42h

### 勤務時間

9:15~18:15 (フレックスタイムなし) 休憩60分

### 休日・休暇

115日(週休2日制)+計画有給含め実質117日 年末年始休暇/慶弔休暇/産休・育休制度あり

### 更新日

2025年12月15日 00:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

# 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒: 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

「アメリカ不動産をもっと身近に」をミッションに、富裕層・法人顧客向けにアメリカ物件を販売。グループ会社を活用し\*\*「海外不動産を担保にした融資」\*\*を実現するなど、他社との差別化を図っています。仕入れから販売、アフターサポート(管理・修繕・売却)まで一貫して提供。管理物件数5,000棟を突破し、国内の米国不動産販売分野でトップクラスの実績を誇ります。

- 富裕層・法人顧客向けの米国不動産投資提案営業
- 集客/反響営業
- 金融機関・税理士事務所等へのリード営業(新規開拓・リレーション構築)顧客資産状況に応じた収支シミュレーション・税優遇提案
- 契約・決済業務、購入後のアフターフォロー

### スキル・資格

## • 必須条件:

- 。大学卒業以上
- 。 TOEIC650点程度の英語力(英語に抵抗のない方)
- 。当社のビジョンに共感し、事業拡大に貢献できる方

#### 歓迎条件:

- 。金融機関出身者
- 。投資用不動産営業経験者
- 。M&A·富裕層向け営業経験者
- 。FP・簿記・宅建等の資格保有者
- 。 自らの成長を会社の成長と結びつけられる方

## 会社説明