



# 【リモート有&フレックス!】スタートアップ企業!位置情報AI事業/法人向けコンサルティング営業 \ 年収600~1200万円

## 位置情報サービスを手掛ける企業の《Sales & Marketing》 リモート有

## 募集職種

#### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

#### 求人ID

1560696

#### 業種

ITコンサルティング

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

#### 給与

600万円~1200万円

## 時給

年収: 600万円~1200万円 ご経験・キャリアによる \*約25時間のみなし残業代を含む

#### 勤務時間

フルフレックス制 月間標準勤務時間160時間 (リモート勤務制度あり)

#### 休日・休暇

週休2日制(土日祝休)、有給休暇、夏季休暇2日、年末年始休暇5日

#### 更新日

2025年10月20日 00:00

## 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 【ポジションの特徴】

・多様な専門家と連携できる環境

様々な分野の専門家と協力し、新しい知見を取り入れながら業務を進めることができます。

- ・社会課題を解決するプロジェクトに参画
- 社会的なインパクトが大きいプロジェクトに携わり、課題解決を通じて持続可能な未来の実現に貢献します。
- ・コンサルタントやエンジニアと連携するチームワーク コンサルタントやエンジニアと一体となり、多様な視点を取り入れた最適な解決策をチームで生み出します。

#### 【具体的な職務内容】

位置情報AI関連のプロジェクトおよびプロダクトを提案し、新規顧客の開拓および既存顧客との関係深化を担当いただきます。

- ・顧客リレーションの構築・維持
- ・位置情報AI関連プロジェクト及びプロダクトの提案(提案書作成、プレゼンテーション)
- ・契約条件の交渉・調整
- ・ステークホルダーマネジメント

(位置情報AIに関する知識は、既存社員と協力しながら学び、キャッチアップしていただきます。)

## スキル・資格

#### 必須スキル

- ・法人営業の経験(3年以上)
- ・IT/IoT分野での業務経験
- ・日常会話レベルの英語スキル

#### 歓迎スキル

・エンタープライズ企業への営業経験

#### 求める人物像

- ・顧客志向でコミュニケーション力が高い人
- ・課題解決型の思考を持ち、提案力がある人
- ・チームワークを大切にし、協調性のある人

## 会社説明