



プリセールスマネージャー/Pre Sales Manager 9MY and above

IT業界でのキャリアアップをサポートします！

募集職種

人材紹介会社

フィデル・コンサルティング株式会社

求人ID

1560689

業種

ITコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1100万円

更新日

2025年10月06日 14:13

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

魅力ポイント：

- ・ CxOや経営層と直接関わり、戦略的意思決定の場で活躍できる
- ・ グローバルメンバーと日常的に連携し、英語力と国際的な視野を磨ける
- ・ 最新のITマネージドサービス・セキュリティ・クラウド知識を活かしながら、新たなサービス企画にも挑戦可能
- ・ 「提案から契約まで」裁量を持って関与し、事業成長をダイレクトに実感できる

年俸：900万円以上

職務内容：

- ・ 顧客の課題やニーズを理解し、最適なITインフラ／AMSソリューションを企画・提案
- ・ グローバルチームと連携し、ソリューションを共同で開発・提案
- ・ 新規・既存顧客への提案活動、契約締結による事業拡大の推進
- ・ CxOや部長クラスなど、経営層・上級管理職へのプレゼンテーション実施

- ・国内外のITマネージドサービスの最新動向を調査し、新規サービスを企画・提案（社内外イベントやウェビナーで発信）
- ・職場環境：グローバルな社員と密接に連携するため、英語での会話が頻繁にあり、チームメンバー間の協力的な雰囲気です。

スキル・資格

応募要件：

- ・マネージドサービスまたは大規模SIにおける営業・提案経験
- ・プロジェクトPMまたはPLとしての経験
- ・前向きな性格（問題解決策を考えられる）
- ・グローバルメンバーとの協働に関心があり、積極的にコミュニケーションが取れる
- ・厳しいスケジュールで業務を進める必要があるため、優先順位付けと計画立案能力
- ・基本的なセキュリティ知識（EDR、SASE、SOC、SIEMなど）
- ・Microsoftの基本知識（AD、M365、認証など）
- ・サーバーおよびクラウドの基本知識（AWS、GCP、Azureなど）
- ・基本アプリケーション保守・運用サービスに関する知識（ERP、CRMなど）

歓迎条件：

- ・新規顧客開拓のためのGTM（Go To Market）戦略策定経験
- ・グローバルおよび日本におけるハイブリッドデリバリー・マネージドサービス（インフラ／アプリケーション領域）の経験
- ・セキュリティ知識と運用経験（EDR、SASE、SOC、SIEMなど）
- ・Microsoft知識と運用経験（AD、M365、認証など）
- ・サーバーおよびクラウドに関する知識と運用経験（AWS、GCP、Azureなど）
- ・アプリケーション保守・運用サービス（ERP、CRMなど）に関する知識と運用経験
- ・英語力：英語の読解・文章作成必須、会話・聴解能力が望ましい：グローバルメンバーとの日常的な会話が必要

言語要件：日本語ネイティブレベル（N）、ビジネスレベルの英語力

会社説明