



## プリセールスマネージャー/Pre Sales Manager 9MY and above

IT業界でのキャリアアップをサポートします！

### 募集職種

#### 人材紹介会社

フィデル・コンサルティング株式会社

#### 求人ID

1560688

#### 業種

ITコンサルティング

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

900万円 ~ 1100万円

#### 更新日

2025年10月06日 14:13

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 魅力ポイント：

- CxOや経営層と直接関わり、戦略的意思決定の場で活躍できる
- グローバルメンバーと日常的に連携し、英語力と国際的な視野を磨ける
- 最新のITマネージドサービス・セキュリティ・クラウド知識を活かしながら、新たなサービス企画にも挑戦可能
- 「提案から契約まで」裁量を持って関与し、事業成長をダイレクトに実感できる

年俸：900万円以上

#### 職務内容：

- 顧客の課題やニーズを理解し、最適なITインフラ/AMSソリューションを企画・提案
- グローバルチームと連携し、ソリューションを共同で開発・提案
- 新規・既存顧客への提案活動、契約締結による事業拡大の推進
- CxOや部長クラスなど、経営層・上級管理職へのプレゼンテーション実施

- 国内外のITマネージドサービスの最新動向を調査し、新規サービスを企画・提案（社内外イベントやウェビナーで発信）
- 職場環境：グローバルな社員と密接に連携するため、英語での会話が頻繁にあり、チームメンバー間の協力的な雰囲気です。

---

## スキル・資格

### 応募要件：

- マネージドサービスまたは大規模SIにおける営業・提案経験
- プロジェクトPMまたはPLとしての経験
- 前向きな性格（問題解決策を考えられる）
- グローバルメンバーとの協働に関心があり、積極的にコミュニケーションが取れる
- 厳しいスケジュールで業務を進める必要があるため、優先順位付けと計画立案能力
- 基本的なセキュリティ知識（EDR、SASE、SOC、SIEMなど）
- Microsoftの基本知識（AD、M365、認証など）
- サーバーおよびクラウドの基本知識（AWS、GCP、Azureなど）
- 基本アプリケーション保守・運用サービスに関する知識（ERP、CRMなど）

### 歓迎条件：

- 新規顧客開拓のためのGTM（Go To Market）戦略策定経験
- グローバルおよび日本におけるハイブリッドデリバリー・マネージドサービス（インフラ／アプリケーション領域）の経験
- セキュリティ知識と運用経験（EDR、SASE、SOC、SIEMなど）
- Microsoft知識と運用経験（AD、M365、認証など）
- サーバーおよびクラウドに関する知識と運用経験（AWS、GCP、Azureなど）
- アプリケーション保守・運用サービス（ERP、CRMなど）に関する知識と運用経験
- 英語力：英語の読解・文章作成必須、会話・聴解能力が望ましい：グローバルメンバーとの日常的な会話が必要

言語要件：日本語ネイティブレベル（N）、ビジネスレベルの英語力

---

## 会社説明