HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

◆ベトナム勤務◆市場拡大をリードする【営業職】募集！※業界経験不問

業界経験不問！事業を牽引する営業ポジションとして海外で活躍◎

募集職種

人材紹介会社
HRnavi Joint Stock Company

採用企業名
DEL VIETNAM

求人ID
1560644

業種
電力・ガス・水道

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム, ハノイ

給与
350万円 ~ 600万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
8:30-17:30

休日・休暇
休日：土曜、日曜、祝日（完全週休二日制）有給休暇：年12日

更新日
2026年11月01日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ご紹介先は、LED照明をはじめとした製品を展開する企業のベトナム法人です。現地での市場拡大と新規顧客開拓を推進するため、営業職の増員募集を行っています。
当ポジションでは、工業団地やプロジェクト現場への出張を伴いながら、新規顧客および潜在案件の開拓、製品提案、入札

書類作成から契約締結まで幅広く担当いただきます。顧客との交渉や契約履行のフォローアップも重要な役割です。
現地の営業活動を主導し、売上管理や報告業務にも携わるため、営業力とマネジメント能力を発揮できる環境です。成長市場でのチャレンジを希望される方に最適なポジションです。

【仕事内容】
当社ベトナム法人の営業職として、下記業務をご担当いただきます。

・新規顧客および潜在的なプロジェクトの開拓、市場拡大（工業団地 / プロジェクト現場への出張あり）
・顧客のニーズに応じた製品の紹介・提案
・入札書類や見積書、協力条件書の作成、契約締結の推進
・顧客との交渉・契約締結およびその後の契約履行のフォローアップ
・顧客・プロジェクト情報の管理、顧客フォロー、会計部門と連携して売上管理
・営業報告書、業務報告書の作成

※入社後、約1カ月はタイで研修となります（研修にかかる費用は全額会社負担）

【給与】
月給：Gross 2,000 ~ 3,000 USD
※経験や知識によりご相談させて頂きます。
※試用期間：2ヶ月（その間の月給は85%）
※給与とは別でインセンティブ制度あり

【昇給・賞与】
昇給：業績・個人評価により検討可
賞与：年1回

【福利厚生】
民間医療保険
入社時の片道航空券

【諸手当】
通信費、交通費、出張費用は会社負担

スキル・資格

＜必須条件＞
業界問わず営業経験3年以上
四年制大学卒
英語：業務上使用できる方

＜歓迎条件＞
自分で考えてモノを提案販売した経験ある方が望ましい
電気機器や産業機械業界での営業経験が1年以上ある方
海外勤務経験あり（ベトナム勤務経験があるかたは尚歓迎）

（求める人物像）
・スキル：優れたコミュニケーション力・交渉力・理解力・説得力
・性格：熱意と学習意欲があり、積極的で自信がある方
・その他：独立・チーム両方での業務遂行が可能な方

会社説明