



英語ネイティブレベル 海外パートナー営業 旅行企画開発企業

世界中のラグジュアリー旅行会社とのネットワーク構築

募集職種

人材紹介会社
株式会社PROGRE

採用企業名
旅行企画開発企業

求人ID
1560639

業種
インターネット・Webサービス

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 渋谷区

給与
500万円 ~ 600万円

更新日
2025年10月05日 12:27

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢 (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

海外富裕層顧客に対応する旅行会社・エージェンとの連携がメイン業務となります。

- 海外エージェント・高級旅行会社へのB2B営業（メール・オンライン・現地訪問）※英語
- パートナー向けプレゼンテーション資料の作成・商談対応
- インバウンド富裕層市場における新規チャネル・提携先の開拓
- 海外展示会・商談会・B2Bイベントへの参加・出展対応
- 営業進捗・売上予測・マーケティングデータのレポートニング

- 対象地域：主には <欧米豪>
- 海外富裕層客向けの旅程作成・プランニングおよび見積り提案（英語）

海外パートナー企業の新規開拓と既存顧客の深耕の両面を担当し、事業拡大に貢献していただきます。

【ポジションの魅力】

■世界中のラグジュアリー旅行会社とのネットワーク構築

グローバルな高級旅行会社・エージェントとの提携を通じ、国際的なビジネスネットワークを広げることができます。新規開拓と既存顧客の深耕の両方を通じて、業界での存在感を高めることができます。

■成長市場でのビジネス拡大に貢献

急速に拡大するインバウンド・ラグジュアリー旅行市場の最前線で、新しいチャレンジと事業成長を同時に体験できます。スタートアップの環境下で、チャレンジ精神を持った方には、新しい仕組みづくりや事業拡大に直接携わり、スピード感をもって成長できるチャンスがあります。

■英語力を活かした国際的な営業活動と海外出張のチャンス-

英語を使った商談や海外出張を通じて、国際的な営業スキルを磨きながらグローバルに活躍できます。

スキル・資格

必須条件

- 当社事業に共感いただける方
- 無形商材での営業経験（新規開拓・既存顧客の深耕の両方）
- 英語：ネイティブレベル（メール・商談対応・海外出張が可能な方）
- 海外での生活または留学経験（1年以上）

■歓迎する経験・スキル

- インバウンド・ラグジュアリー旅行業界での営業経験
- 国際的な展示会・B2Bイベントの企画・参加経験
- 日本での就業経験3年以上
- 日本文化の美しさや伝統に敬意を持ち、それを世界に伝える意欲のある方

会社説明