



タイ勤務【ダイレクターへの昇格チャンスあり】新規営業（電気・電子）(SDG-115869)

現場での実践的な経験を通じて、即戦力として活躍することが可能です。

募集職種

人材紹介会社

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

求人ID

1560604

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

タイ

給与

300万円～550万円

更新日

2025年12月01日 03:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【PRポイント】

- ・現場での実践的な経験を通じて、即戦力として活躍することが可能です。
 - ・ダイレクター職などの上級職へのキャリアアップのチャンスあり。
- リーダーシップを発揮したい方、成長志向の方にとって理想的な環境です。

【業務概要】

- 当社の成長を牽引する重要な役割として、新規法人顧客の開拓を担当していただきます。

市場調査から営業戦略の立案、実際の商談まで、一貫して携わり、企業の成長を推進していくポジションです。

【業務詳細】

＊入社当初は、日本人ダイレクターと一緒に同行訪問するかたちとなります。

＊弊社が扱う「デジタル機器用ケーブル」、「高周波同軸ケーブル」、「半導体製造装置関連ケーブル」、「携帯電話及び無線基地局用ケーブル」、「電源コード」、「医療用特殊チューブ」を産業機器メーカーや医療機器メーカーに営業していただきます。

- 顧客リスト作成：ターゲット業界や市場をリサーチし、見込み顧客を特定

- 日系新規リードの開拓：新規架電、イベントへの参加、紹介など、さまざまな方法を駆使して新しいビジネスリードの獲得

- 見込み顧客との継続的な関係構築：定期訪問を重ね見込み顧客との信頼関係構築

- 商談：チョンブリ、アユタヤなどの工業団地を中心に訪問商談

＊ドライバー付社用車あり

- 見積書の作成：顧客ニーズに応じた詳細な見積書を作成および提案

スキル・資格

【必須条件】

・5年以上の社会人経験

・法人営業経験（電気・電子業界）

・新規法人営業経験

- ミッションが新規法人開拓のため

・準ビジネスレベル以上の英語力（社内コミュニケーションおよび顧客折衝）

【歓迎条件】

・マネジメント経験がある方

会社説明