



【セールス担当（法人営業）】営業未経験OK！完全週休二日制

顧客関係強化と資源統合を行い、販売目標達成とブランディングを支援できる

募集職種

採用企業名

株式会社iSoftStone Japan

求人ID

1560601

業種

通信・キャリア

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

400万円～500万円

勤務時間

9：00～18：00（実働8時間）

休日・休暇

土日祝

更新日

2026年05月29日 11:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】

- 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押しえたマネジメントする社員をサポートする。
- 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・強化のサポート。
- 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。

5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示会への参加等の活動を行う。
これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標を達成する。

【勤務時間】

9：00～18：00（実働8時間）

【募集人員】

1名

【勤務地】

大阪

【試用期間】

試用期間あり

試用期間の長さ：3ヶ月

雇用形態、給与は本採用時と同じです。

スキル・資格**【必須条件】**

営業未経験OK！日本国内への出張が可能な方

【歓迎条件】

- ・お客様やチームメンバーと良好な関係性を築ける方
- ・前向きな姿勢で業務に取り組める方

【語学】

- ・日本語：ネイティブレベル

【休暇】

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年間休日120日以上
- ・ゴールデンウィーク、年末年始休暇あり
- ・有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- ・社会保険完備
- ・交通費支給あり（3万円以内）

会社説明