



## 【セールス担当（法人営業）】営業未経験OK！完全週休二日制

顧客関係強化と資源統合を行い、販売目標達成とプランディングを支援できる

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社iSoftStone Japan

#### 求人ID

1560601

#### 業種

通信・キャリア

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

大阪府

#### 給与

400万円～500万円

#### 勤務時間

9:00～18:00（実働8時間）

#### 休日・休暇

土日祝

#### 更新日

2026年02月13日 03:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

流暢

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【仕事内容】

- 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。
- 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・強化のサポート。
- 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。

5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、  
モデル事業拠点の視察、展示会への参加等の活動を行う。  
これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標を達成する。

**【勤務時間】**

9:00～18:00（実働8時間）

**【募集人員】**

1名

**【勤務地】**

大阪

**【試用期間】**

試用期間あり

試用期間の長さ：3ヶ月

雇用形態、給与は本採用時と同じです。

---

**スキル・資格****【必須条件】**

営業未経験OK！日本国内への出張が可能な方

**【歓迎条件】**

- お客様やチームメンバーと良好な関係性を築ける方
- 前向きな姿勢で業務に取り組める方

**【語学】**

- 日本語：ネイティブルベル

**【休暇】**

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日120日以上
- ゴールデンウィーク、年末年始休暇あり
- 有給休暇、育児休暇など

**【福利厚生】**

- 社会保険完備
- 交通費支給あり（3万円以内）

---

**会社説明**