

## 大阪【セールスエンジニア】

## 顧客関係強化と資源統合を行い、販売目標達成とブランディングを支援できる

## 募集職種

#### 採用企業名

株式会社iSoftStone Japan

#### 求人ID

1560601

## 業種

通信・キャリア

## 雇用形態

正社員

#### 勤務地

大阪府

## 給与

500万円~550万円

#### 勤務時間

09~18

## 休日・休暇

土日祝

# 更新日

2025年12月12日 13:00

# 応募必要条件

# 職務経験

1年以上

# キャリアレベル

中途経験者レベル

# 英語レベル

無し

# 日本語レベル

流暢

# 最終学歴

大学卒: 学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

# 募集要項

# 【仕事内容】

- 1. 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 2. 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーシ
- ョンと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。
- 3. 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・

化のサボート。

- 4. 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。 5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示
- の参加等の活動を行う。これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標 を達

成する。

## 【募集人員】

1名

#### 【勤務地】

大阪

#### 【月給】

40万一50万円

## 【福利厚生/休暇】

- 完全週休2日制(土日祝)
- 年末年始休暇
- 年間120日以上休日
- 有給休暇、育児休暇など
- 交通費支給(3万円以下)
- 社会保険、年金、雇用保険加入

# スキル・資格

# 【必須条件】

- 1. 日本国内への出張が可能な方。
- 2. 営業未経験可

## 【歓迎条件】

- 1. チームスピリット、一生懸命働き、同僚や顧客と普通にコミュニケーションすること。
- 2. 前向きで楽観的な態度、プレッシャーの中で働くことができる。

### 【語学】

• 日本語:ネイティブレベル

# 会社説明