【法人営業担当｜IT系】クラウドサービス営業｜IT・SaaS経験者歓迎

IT・SaaS業界で営業経験を活かせる！

募集職種

採用企業名
株式会社iSoftStone Japan

求人ID
1560601

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
有楽町線、　麹町駅

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
9：00 ~ 18：00 (実働8時間)

休日・休暇
土日祝

更新日
2026年11月06日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】

法人営業として、日本市場拡大の中核を担うポジションです。 これまでは主に中小規模のBPO企業を中心に展開してきましたが、 今後は エンタープライズ企業群 や 新規業界・地域 への進出を加速していきます。

あなたには、以下のミッションをお任せします：

- 新規顧客（エンタープライズ / BPO外業界）へのアプローチ
- リード獲得から提案・クロージングまでの一連の営業活動
- 既存顧客との関係構築・深耕、およびフォローアップ
- 市場・顧客情報の収集と社内ナレッジ共有

スキル・資格

【必須条件】

- 法人営業の経験（リード獲得〜関係構築〜商談までを自己完結できる方）

【歓迎条件】

- 新規事業や新市場の立ち上げ経験
- SaaS / VoIP / クラウド領域での営業経験
- スタートアップまたは外資系企業での実務経験

【求める人物像】

- 「自ら仕掛ける営業」が得意な方
- 数字だけでなく、顧客との信頼関係 を大切にできる方
- スピード感のある環境で成長したい方
- チームで目標達成を喜べる方

【休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日120日以上
- ゴールデンウイーク、年末年始休暇あり
- 有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 交通費支給あり（３万円以内）

会社説明