【法人営業の経験を活かせたい方へ】クラウドサービス営業｜IT・SaaS経験者歓迎！

急成長中のAI・SaaS業界で営業経験を活かせる！

募集職種

採用企業名
株式会社iSoftStone Japan

求人ID
1560601

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
有楽町線、　麹町駅

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
9：00 ~ 18：00 (実働8時間)

休日・休暇
土日祝

更新日
2026年10月30日 09:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】
クラウド型通信ソフトウェアサービス (SaaS) の提案から導入・運用支援まで、一貫して顧客をサポートいただくポジションです。

営業活動だけでなく、顧客課題のヒアリング、ソリューション提案、導入支援、運用フォローまで幅広く担当いただきます。

【主な取扱製品】
・クラウド型コミュニケーションシステム
・AI関連ソリューション
・CTI / コールセンター向けシステム

【主な業務内容】

■ プリセールス・営業活動
・製品デモおよびサービス説明のサポート
・提案書、見積書等の作成
・POC（概念実証）の企画・実施支援
・顧客からの技術的・運用的な問い合わせ対応

■ カスタマーサクセス業務
・導入後の運用フォローアップ
・顧客満足度向上に向けた継続的なリレーション構築

スキル・資格

【必須条件】

・法人営業経験（１年以上）
・IT業界またはSaaS業界での実務経験
・顧客とのコミュニケーション能力および提案力
・基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Word）

【歓迎条件】

・CTI関連製品の営業または導入経験
・コールセンター業界での業務経験
・カスタマーサクセス経験
・プリセールス経験
・新規顧客開拓経験

【求める人物像】

・顧客の課題解決にやりがいを感じる方
・主体的に行動し、自ら考えて提案できる方
・チームワークを大切にできる方
・新しい技術やサービスに興味を持ち、継続的に学習できる方
・顧客との長期的な信頼関係を構築できる方

【休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日120日以上
- ゴールデンウイーク、年末年始休暇あり
- 有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 交通費支給あり（３万円以内）

会社説明