



【ベトナム語】営業/ベトナム事業担当/重電機器・システムの販売/年収400万～600万円
@大阪

■未経験大歓迎！ ■某大手総合電機メーカーの協力商社でキャリアアップしませんか？

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

重電機器取扱商社

求人ID

1560552

部署名

営業部

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市北区

最寄駅

東西線、 北新地駅

給与

400万円～600万円

勤務時間

・9:00～17:30(7.5時間実働)・休憩時間:60分・残業:有(月平均15時間程度)

休日・休暇

・完全週休2日制(土日)・祝日・夏季休暇・年末年始休暇・有給休暇など【年間休日】128日

更新日

2026年06月12日 13:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

ベトナム語・ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【おすすめポイント】

- ・業界未経験大歓迎！
- ・某大手総合電機メーカーの協力商社でキャリアアップしませんか？
- ・当社のベトナム事業の加速に向けて募集中！

■業務内容

【日本国内での業務】

◇国内顧客向け営業

- ・ベトナムから輸入する製品（各種機械部品、電気盤・制御盤等）を、電力会社やメーカー等の顧客企業に紹介～販売。
- ・上記に関連し、輸入製品の顧客納入前受入検査やアフターフォロー（クレーム対応含む）を日本国内で実施。

【ベトナムでの業務】

◇日本国内顧客のベトナム現地視察案内

- ・顧客企業のベトナムベンダー視察等を企画して同行。
- ・顧客がベトナム現地で行なう打合せや検査に同行。

◇海外子会社の営業活動支援と現地工場の品質管理

- ・ベトナム現地法人のベトナム国内での営業活動を、日本から出張してサポート。（新規顧客開拓、同行営業、社員教育、等）
- ・ベトナムの仕入先工場（サプライヤー）の生産体制整備や品質管理機能向上を、現地へ赴いて直接指導。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■給与詳細

- ・年収400万円～600万円

- ・基本給：234,000円～393,000円（一律手当を含む）

- ・賞与：年2回(6月、12月)

- ・昇給：年1回

- ・交通費支給：有

■日本語の使用割合：70%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険完備
- ・健康診断（年1回）
- ・退職金制度
- ・社員寮/社宅：単身者・家族帯同者問わず会社名義契約にて借上げ社宅用意（家賃一部自己負担あり）
- ・厚生資金貸付制度

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→2次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：対面面接(面接担当者が求職者の近くまで訪問)

※2次面接～最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：有

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・日本国内で社会人経験のある方
- ・営業経験をお持ちの方(業界経験問わず)
- ・ベトナムへ出張可能な方 ※年間延べ30日～60日程度（非連続）
- ・工学系のバックグラウンドをお持ちの方

■尚可スキル・資格

- ・英語（TOEIC スコア600点以上）がビジネスレベルで使用可能な方
- ・電気関係資格（電気工事士、電検、施工管理技士、等）をお持ちの方

会社説明