



## Account Director

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社ウィリアムズ・リー・ジャパン

#### 求人ID

1560170

#### 業種

その他

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

#### 最寄駅

丸の内線、 大手町駅

#### 給与

850万円 ~ 1000万円

#### 勤務時間

9:00-18:00

#### 休日・休暇

土日祝祭日 年末年始

#### 更新日

2026年04月23日 08:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

6年以上

#### キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

流暢

#### 最終学歴

大学卒： 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

日本拠点にて複数の銀行関連アカウント、その他主要アカウントをリードいただける アカウントディレクター を募集しています。シニアリーダーとして、候補者には現地クライアントとの戦略的パートナーシップを主導し、APAC地域での事業成長を担っていただきます。

このポジションには、クライアントおよび社内ステークホルダーの高度なマネジメント能力、ビジネス開発における洞察力、そして影響力を発揮し交渉を成功に導く力が求められます。

#### 主な職務内容

- 多様なサービスと複数契約を含む大規模かつ複雑なローカルアカウントのAPAC領域を統括し、その成功に責任を持つこと
- 設定された目標に対する財務実績およびサービス提供全体の達成責任（予算策定、P&Lの継続的な管理を含む）
- 日本国内でのRFP、契約更新、ビジネス開発のリーダーシップを発揮し、APAC全体に影響を及ぼすグローバル案件にも参画
- 戦略的なクライアントアカウントプランの策定・実行、成長機会の特定、効果的なコスト管理
- シニアクライアントとの関係性構築とエンゲージメント全般、顧客満足度の維持向上
- クライアント組織および当社内（ローカル・リージョン・グローバル各レベル）におけるステークホルダーとのリレーションシップ構築・調整・円滑なコミュニケーション
- ビジネス目標とクライアントの期待を満たし、さらに上回る成果の実現
- ビジネスディレクターとの緊密な連携によるアカウント戦略の整合性確保
- 日本拠点のリージョナルオペレーションマネージャーを通じた以下の実行管理：
  - 日本国内のクライアント先常駐アカウントリーダー複数名の統括
  - 高効率かつ先進的な業務運営の推進、クライアント要件を超える成果の実現
  - 常に最適なチーム構成を維持
  - 将来的なアカウントニーズおよび組織全体の人材計画に沿った後継者育成
  - 契約遵守の徹底

---

#### スキル・資格

- クライアントおよび社内マトリクスにおける卓越したリレーションシップマネジメントと交渉スキル
- 多文化環境下での強力なリーダーシップ・マネジメント・コーチング能力、明快で効果的なコミュニケーション力
- チームをリードし、動機づけ、育成し、定着させる力（適切な委任と自ら実務に関与する柔軟さ）
- インベストメントバンキングや金融サービス領域での豊富な経験、または関連業界における優れた応用可能スキル
- ビジネスサポートサービス分野で培われたオペレーショナルエクセレンス思考
- 商業的洞察力、P&Lの所有・管理・報告の経験
- ビジネス開発力と成長志向
- 多文化環境での複雑な人事課題への対応力
- 厳しい納期下でのプロジェクトマネジメントスキル
- 日本語および英語の流暢さ

---

#### 会社説明