

# OUTBLAST

ジャパンカンントリーマネージャー（Japan Country Manager）

## 募集職種

### 採用企業名

OUTBLAST合同会社

### 求人ID

1560057

### 業種

デジタルマーケティング

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 外国人の割合

外国人 半数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

### 最寄駅

半蔵門線、 半蔵門駅

### 給与

450万円 ~ 500万円

### 勤務時間

160時間/月

### 休日・休暇

土日祝休み、夏休み休暇、年末年始休暇あり

### 更新日

2026年04月21日 03:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

### その他言語

フランス語 - 基礎会話レベル

クライアントはフランス人が多いので、フランス語は必須ではありませんが、できる方は優遇します。

### 最終学歴

短大卒：準学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 仕事内容：

弊社は東京・上海・パリ・ニューヨークに拠点を持っており、データに基づいたマーケティング戦略を、海外のラグジュアリー／ライフスタイルブランド向けに展開しています。サービス領域は、デジタル戦略、コンテンツ制作、インフルエンサーマーケティング、メディアバイイング、ECパフォーマンスまで多岐にわたります。

現在、日本における事業を牽引する起業家精神あふれるカントリーマネージャーを募集しています。既存のチームとクライアントポートフォリオをマネジメントしつつ、新規開拓とチーム拡大によって次の成長フェーズを推進していただきます。

### ミッション／職務内容

#### ビジネスデベロップメント

- 新規顧客との強固なパートナーシップを構築し、ビジネス機会を探索・創出
- 業界内で質の高いネットワークを築き、有望なリードを効果的に開拓
- 市場動向を注視し、インサイトや業界情報を把握。卓越したアカウントマネジメントで多様なビジネス連携を開発・維持・調整
- 業界内のコア顧客との関係を主導的に維持し、ブランド構築とビジネス目標の最大化に資するサービス提供を統括
- 事業成長に応じてローカルチームを拡大・育成
- 事業計画・売上計画に基づき、CEOと連携して採用・人員計画・チーム運営を推進し、確実な実行を担保
- チームの目標・オペレーティングモデル・戦略・予算を策定。メンバーの進捗と個人目標を明確化し、マネジメント体制を構築・改善

#### エージェンシー運営のリードと管理

- リソース計画・予算策定、プロジェクト進行／コスト／品質のモニタリング、パートナーエージェンシーとの協業・交渉を、会社の戦略目標に基づいて統括
- 顧客とのコア関係をエンドツーエンドで維持し、プロジェクトの納期・コスト・品質を管理。ブランド構築とビジネス目標の最大化に資するサービス提供を主導

---

## スキル・資格

### 【歓迎スキル・経験】

- 日本語：ネイティブレベル  
英語：ビジネスレベル
- 長期的に価値ある会社を育てる起業家精神
- 事業開発に資する高い対人力・ネットワーキング能力
- 多文化環境でのバックグラウンド（理想的には海外居住3年以上）
- 日本のハイエンドブランド市場への知見。日本国内のハイエンドブランドで、またはそのクライアントとしてマーケティング部門に携わった経験（目安：5年以上）
- デジタルマーケティング戦略の理解と、以下6領域の実務チームを統括できる能力：  
マーケティング戦略／コンテンツ制作／ソーシャル運用／PR・KOL（インフルエンサー）／EC運用／メディアバイイング
- ハイエンドブランドのラグジュアリー戦略への関心
- 継続学習を重視し、社員の成長にフォーカスしたマネジメント姿勢

### 【その他】

- フルタイム 正社員契約（3ヶ月の使用期間あり）
- ハイブリッド 最低週2日の出社（基本は月木出社）

---

## 会社説明