【日本市場拡大フェーズ】外資ポータブル電源・ソーラーパネルの法人営業　◎国内出張あり｜インセンティブあり｜東京勤務

ポータブル電源・ソーラーパネルの世界的リーディングカンパニー

募集職種

採用企業名
株式会社 Jackery Japan

求人ID
1559557

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
都営大江戸線、　勝どき駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
9:00～10:30　間に自由出勤 18:00～19:30　間に自由退勤（休憩1時間）

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、生理休暇

更新日
2025年11月27日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

＜日本市場での急速な拡大に伴い、売上の急成長を目指し、自己成長を急速に遂げることができる＞

●ポータブル電源・ソーラーパネルの世界的リーディングカンパニー
　米国・カリフォルニアで創立し、日本市場でトップシェアを占めるだけでなく、業界内で誰もが認めるリーディングブランドです。私たちは11か国・地域に広がるグローバルチームを持ち、世界中から集まった優秀な人材が集結しています。

●昨今のソロキャンプやアウトドア人気に後押しをうけ、注目度の高まるポータブル電源！
　災害大国日本ということもあり、災害用装備として注目されてきましたが、コロナ禍以降のアウトドア人気により、当社のポータブル電源を中心に注目度が高まりトップシェアの地位まで確立。

●充実した福利厚生および、多国籍採用
　・チームビルディング活動：定期的にチームビルディング活動を開催し、チームの結束力を高め、リラックスした楽しい雰囲気の中で多くの友達を作ることができます。

　・健康ケア：従業員の健康を大切にし、定期的な健康診断や健康保障プランを提供し、常に最高の状態を保つことをサポートします。

　・定期的に中国本社での研修を実施し、日中双方の交流機会を提供し、国際的な環境で活躍するチャンスを提供します。

2019年に日本支社が設立され、若干6年ほどで国内トップシェアまで確立。
現在日本法人にて活躍する営業担当は10名ほど。
今後より一層のシェアを確立し、日本市場での拡大に向け、販売チャネルの開拓や法人顧客関係構築・維持を担っていただきます。

　主な業務内容は以下の通り

- 代理店ネットワークの構築・拡大（新規代理店開拓、既存代理店の営業支援）
- 法人顧客との関係構築
- サプライチェーン、カスタマーサポートを担う他チームとの連携
- 市場調査・販路分析から、戦略に基づいたマーケティング・プロモーション企画、展示会の運営・出展

＜組織体制について＞
　チーム制となっており、クライアントの売り上げ規模や業界によって編成しています。
担当によっては地方拠点を担当していただくこともあり。自身のスケジュールで地方出張や訪問アポイントを設定し、行動してもらいます。

勤務形態
　正社員(試用期間)

給与
　想定年収500万円 - 800万円
　上記年収にインセンティブ含む。約10～20％の比率。
　業績給与：年1回、個人のパフォーマンスと会社の業績に応じて決定します。
　昇給：年に２回給与査定あり。個人のパフォーマンスと会社の業績に応じて決定します。
　残業代支給（固定残業27時間分までは給与に含まれており、超える残業代は追加で支給）

勤務地
　日本支社　東京都中央区晴海1丁目8番10号 トリトンスクエアX棟3階
　最寄り駅 ：都営地下鉄大江戸線「勝どき」駅下車 A2a・b出口（月島駅側）より徒歩4分
　　東京メトロ有楽町線・都営地下鉄大江戸線「月島」駅下車10番出口より徒歩9分
　出張あり
　転勤無し

就業時間

　9:00～10:30　間に自由出勤

18:00～19:30　間に自由退勤

（休憩1時間）
残業：あり

休日休暇
　年間休日：127日（2025年）
　完全週休2日制、祝日休暇、その他会社が指定する日
　GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇（半日単位で取得可能）、慶弔休暇
　産前産後休業、育児休業、子の看護休暇、介護休暇、介護休業、生理休暇

待遇・福利厚生
・健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険、介護保険
・交通費支給（全額、ただし上限3万5000円）
・食事手当
・出張手当
・服装自由
・カフェタイム、スナック無料サービス
・祝日ギフト
・チームビルディング活動
・社員旅行
・誕生日祝い＋プレゼント

スキル・資格

応募必要条件

- 日本語ネイティブレベル（営業先は日本企業がほとんどです）
- 代理店営業経験が5年以上

歓迎条件

- ポータブル電源/消費電子製品/家電製品/緊急防災/アウトドア製品/蓄電池などに関する技術知識や業界に関する知識・経験
- 成果志向、跨国文化交流に熟練し、新エネルギー事業に情熱を持っていること
- 中国語や英語会話ができる方

会社説明