業界経験不問！法人営業（新規・既存）を募集中

風通しの良い外資企業で英語を活かせます！

募集職種

採用企業名
ガーソンレーマングループ

支社・支店
GLG-Gerson Lehrman Group

求人ID
1558716

業種
シンクタンク・リサーチ

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線、　神谷町駅

給与
500万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00 ~ 18:00

休日・休暇
土日祝日

更新日
2026年11月23日 01:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

世界最大級スポットコンサルのGLGでは、新規・既存法人営業を募集しております。市場インテリジェンスサービスに対する強い関心をお持ちで、国際的かつ成果志向のチームでご活躍いただける方を歓迎します。

【主な職務内容】

・リードジェネレーション：電話、メール、対面でのアプローチを通じて、ターゲット企業のキーパーソンへ接触し、関係構築する。
•リードナーチャリング： 既存や新規リードの事業目標や課題の理解や、情報提供を通じて、各リードとの関係維持及び潜在需要の顕在化を図る。
•提案活動: クライアントが抱える事業や業務上の課題とゴールを理解し、ソリューションを提案していただきます。社内のコンサルタントと共にコンサルティングプロジェクトを提案するケースや、サブスクリプションサービスを提案するケースなど、BtoBのソリューション提案能力を磨きたい方は大歓迎です。
•新規顧客向けオンボーディング (導入支援) のリードおよびユーザー向け説明会の実施

【パフォーマンス評価指標】
•新規営業活動 (アウトリーチ、商談件数、新規顧客獲得数)
•受注及び売上金額
•個人目標への取り組み及び達成度合い

スキル・資格

《必須スキル・経験》
•最低1年以上の法人営業経験 (新規・既存) がある方
• ビジネスレベルの英語力をお持ちの方 (読み書きだけではなくスピーキングも発生します)
・金融業界への営業経験があれば尚可

待遇・福利厚生・各種制度
• 入社日から適用される医療保険、傷害保険、生命保険、毎月の医療手当あり
• 休日・休暇：完全週休二日制 (土日)、祝日休み
• 年間有給数：20 日 (初年度は入社月によります)、勤続年数5 年以上で毎年25 日付与
• 語学コース等の学習手当
• 産前・産後休暇
• ジムメンバーシップ、無料で利用できるウェルビーイングサポートアプリ等
・ハイブリッド勤務

会社説明