



Account Manager QA製品（Axivion）

The Qt Company Oyでの募集です。 法人営業（その他）のご経験の…

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

The Qt Company Oy

求人ID

1558533

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1600万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年間20日付与されます（入社時から付与されますが、入社月によって初年度の付与日…）

更新日

2026年02月06日 20:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2327719】

Qt Company では、品質保証製品の営業活動を拡大するために、アカウントマネージャーを募集しています。
新規開拓にフォーカスし日本市場でQtの品質保証製品（Axivion）の認知度向上を目指して頂きます。

経営層や現場のキーパーソンと信頼関係を築き、静的コード解析（SAST）やソフトウェアアーキテクチャ解析ツールの価値を提案・実証していただきます。

コンサルティング営業のアプローチで、顧客の開発時における課題の解決とビジネス成果の最大化を支援するポジションです。

アカウントマネージャーは、ディレクターやVPレベルのエンジニアの方々に対し、Qt品質保証製品の価値を実証して頂きます。

お客様の開発課題の解決をコンサルティングセールスのアプローチで支援しながら、成果を提供します。

- ・Axivion Suiteの顧客ベースを構築し、新規ロゴ獲得に向けた戦略を策定・実行
- ・有機的成長および長期的な企業目標の達成に向け、顧客との戦略的かつ継続的な関係の構築・維持
- ・見込み客の開拓からクロージング（商業契約交渉を含む）まで、セールスサイクル全体を主導・管理する
- ・顧客エンゲージメントにおける戦略的・運用的・戦術的な計画と実行を担う
- ・事業開発マネージャー、業界リーダー、アカウント営業と連携し、顧客に対して一貫したビジョンを提示する
- ・業界イベントに参加し、Axivion Suiteおよび関連サービスの認知拡大・プロモーションを実施する
- ・必要に応じて担当地域への出張を行い（全業務の約30%）、見込み客や既存顧客へのプレゼンテーションを実施する

スキル・資格

- ・コールドコールやプロスペクティング、コンサルティングセールスを駆使し、新規顧客開拓の実績
- ・豊富な技術知識を持ち、ソフトウェア開発チームに対して製品の持つソリューションの価値や技術的メリットを伝えることができる方
- ・5年以上の規制産業での経験、特に自動車、医療機器、産業用オートメーションなどの分野で深い知識を持ち、顧客の課題やコンプライアンス要件に対する理解のある方
- ・機能安全や組込みシステムに関する知識が豊富で、技術的なバイヤーと良好な関係を築ける方
- ・静的コード解析ツールに関する確かな基礎知識を持ち、開発者チームをターゲットにしたソフトウェア営業経験がある方

【尚可】

ソフトウェア開発プロセスや、開発者やテストが直面する一般的な課題の理解
コード分析、アーキテクチャ分析、要件エンジニアリング、ALM（アプリケーションライフサイクル管理）などのソフトウェアエンジニアリングツールの販売経験
価値に基づく販売、ソリューション販売、ソフトウェアライセンシング業界での長期的なビジネス関係の構築に関する知識
明確な目標と事業開発目標に対して、目標達成を超える成果を上げるための目標指向で結果重視の性格
高い顧客満足度を実現し、忠実で信頼できる顧客基盤を築いた実績
潜在的な顧客に対して品質保証製品の価値提案とROI（投資利益率）を効果的に示すことができる方
ソフトウェアエンジニアリングまたは関連分野の学歴があれば尚可

会社説明

クロスプラットフォームアプリケーション・UIフレームワーク「Qt」、GUIテスト自動化ツール「Squish」、コードカバレッジツール「Coco」、テスト結果マネジメントツール「Test Center」、ソフトウェア・アーキテクチャ自動解析ツール「Axivion Suite」、静的コード解析ツール「Axivion Static」の開発、販売、サポートの提供ならびに前述の製品を用いた開発に関するコンサルティング、開発支援、受託開発、トレーニングの提供