



【800～1100万円】Indo Pacific Sales Specialist

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1558513

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1100万円

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日

更新日

2026年01月09日 21:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2221015】

- 日本含むインド太平洋地域における月輸送サービスの市場開拓から受注活動、契約履行まで幅広くご担当頂きます。
- NASAやJAXAなどの宇宙機関や、世界最先端の研究機関との業務に携わるチャンスがあります。
- 自分が担当した案件のペイロード（貨物）が月に届けられるという醍醐味を味わうことができます。
- 裁量労働制で裁量と責任をもって業務をおまかせします。リモートワークも積極的に活用しており、柔軟性の高い働き方を実現しています。
- 新しい産業ですので、業界未経験者が活躍するチャンスも大きいです。一緒に月経済圏を構築しましょう！

【Key Responsibilities】

下記業務をプロジェクトマネージャーとして主体的にリード頂きます。

- 1) 新規顧客開拓：国内外のカンファレンスや展示会でのリード顧客獲得に向けたネットワーキングやプレゼンの実施、その他マーケティング活動等

- 2) 新規・既存顧客への提案営業：各国の宇宙政策やターゲット顧客の中期経営計画等のハイレベルな情報を踏まえた営業戦略の策定および実行
3) 入札対応：入札書類準備に関するプロジェクトマネジメント。競合分析、プライシング、提案書ストーリー等の検討や社内での決裁取得業務を含む。
4) 契約交渉：顧客との契約条件の交渉
5) 受注案件の履行：顧客との各種インターフェイス調整、契約マイルストン管理等を含むプロジェクトマネジメント業務全般
※上記1) 5) を実行する上での海外拠点含む社内関係者との連携（技術、法務、ファイナンス等）
-

スキル・資格

【Basic Qualifications (Required Skills / Experience)】

- ・顧客との複雑な仕様調整や契約条件交渉を伴う案件の事業開発、セールス、インプリメンテーション等でのプロジェクトマネジメント経験（宇宙機のインテグレーション、プラントやインフラ設備の建設、産業設備の据付等）
- ・数十億円規模以上の大型入札案件の提案とりまとめ、受注経験があると尚可
- ・JBIC/JICAの制度を活用した顧客向けファイナンスを組成した経験があると尚可
- ・日本政府や外国政府と連携して国際協調案件を組成した経験があると尚可
- ・ビジネスレベルの日本語・英語

【Preferred Qualifications (Desired Skills / Experience)】

- ・数十億円規模以上の大型入札案件の提案とりまとめ、受注経験があると尚可
 - ・JBIC/JICAの制度を活用した顧客向けファイナンスを組成した経験があると尚可
 - ・日本政府や外国政府と連携して国際協調案件を組成した経験があると尚可
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします