



【900～1700万円】 【東京勤務】 海外営業（管理職）※X線回折のグローバルトップメーカー（官民需要多く堅実経営）

株式会社リガクでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

[株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント](#)

採用企業名

株式会社リガク

求人ID

1558472

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1700万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 17日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休...
...

更新日

2026年02月06日 20:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2327171】

【仕事内容】

半導体ウエハー向けの薄膜膜厚・表面評価にかかるX線装置の海外営業。

海外の半導体メーカー及び製造装置メーカーに販売活動を行うと共に、海外代理店の支援。

(担当地域については、現時点では韓国または米国を想定しています。)

*ただし半年～1年間は国内営業として、同社の装置に慣れていただきます。

*部下なしの管理職での募集となります。

『業務詳細』

製品紹介、仕様の打ち合わせ、見積、受注・売上管理など一連の業務。

必要に応じて海外の代理店・顧客訪問や学会・展示会等に出張し、現地の市場・競合調査、販売戦略の立案と実行。

【配属先情報】

薄膜デバイス事業部 営業部

【組織のミッション】

X線分析装置における世界三大メーカーである同社。

中でもX線分析技術を使用した半導体関連装置は、当事業部門の売上の大部分を占める製品となっています。国内だけでなく、世界各地から多くの注文をいただいており、非常に好調な分野です。

薄膜デバイス事業として更なる成長をしていくことが、当部門のミッションです。

【入社後スケジュール】

まずは装置の営業に必要な製品知識を習得いただきます。

その後は先輩社員の営業活動に同行して、OJTとなります。

【キャリアイメージ】

目標面接制度等を通じ本人と相談の上でキャリアプランをつくっていきます。

本年より社内公募制度も開始、より自由なキャリアプランが描けるようになりました。

【顧客先について】

代理店は欧州、韓国、台湾、中国、ドイツ、フランス、イタリア、東南アジア。半導体製造装置事業の内70%は海外市場からのビジネスで構成されており米国、韓国、台湾、日本の大手半導体メーカーと日米の大手半導体製造装置メーカーを中心としたお客様としています。

【業務のやりがい・魅力】

世界の名だたる半導体企業とのコラボレーションなど、世の中の最先端を知ることができます。

当社の装置は世界中で高いシェアを獲得しており、グローバルな営業力を身に着けることができます。

【職場環境】

入社後、慣れるまで3か月程度は東京工場での勤務を想定しています（応相談）。

その後は東京クロス・ポイント（東京都渋谷区千駄ヶ谷5丁目32-10）勤務や在宅勤務も可能です。

【出張】

国内：年数回程度

海外：月0～1回程度

※担当客先によって頻度は異なります。

スキル・資格

【必須】

- ・営業またはフィールドエンジニア等のご経験（半導体業界・エレクトロニクス業界だと尚可）
- ・職務経験3年以上
- ・英語力中級（TOEIC700点以上 or 海外営業としての実務経験）

【歓迎】

- ・半導体製造装置や半導体材料を商材として扱っていたご経験
- ・裁量の大きな業務に取り組みたい方、自ら主体的にプロジェクト推進が出来る方
- ・営業経験3年以上（5年以上優遇）
- ・営業部内、技術部門、製造部門と協調して業務に取り組める方
- ・理化学の知識をお持ちの方、理系学部出身の方

【求める期待役割】

- ・積極的に製品知識を身に着け、新しいことに挑戦したいという思いがある方
- ・成果重視の発想で業務に取り組める方
- ・Self Managementが出来る方

会社説明

理科学機器の製造および販売