



アソシエイト/シニア・アソシエイト、クライアントソリューションズ（投資ファンド & 金融機関担当）

第二新卒歓迎【急成長】外資系スポットコンサルティング最大手

募集職種

採用企業名

ガーソンレーマングループ

支社・支店

GLG-Gerson Lehrman Group

求人ID

1558440

業種

ビジネスコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 神谷町駅

給与

450万円 ~ 900万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9 : 00~18:00

休日・休暇

土日祝日

更新日

2026年05月14日 15:53

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

GLGは、世界最大級のインサイト・ネットワークです。企業（ビジネスの意思決定者）と適切な有識者をつなぎ、ビジネスリーダーが自信を持って意思決定を行うための支援を行っています。GLGが提供しているインサイトは、投資のための市場理解、投資先企業の経営や業務改善、M&Aのディールプロセス（オリジネーション、デューデリジェンス、バリュエーション）において、重要な意思決定に活用されています。

■今回募集しているポジション

既存クライアントを担当いただくアカウントマネージャーの募集となります。顧客の潜在ニーズの発掘を行い、課題解決に向けて、GLGのさまざまなリサーチソリューションを駆使して支援を行う、課題解決型営業の役割を担っていただきます。

今回募集しているポジションでは、主に金融サービス業界（プライベートエクイティファンド、ミューチュアルファンド、投資銀行、証券会社、ヘッジファンド、など）のクライアントをご担当いただきます。

金融系クライアントの多くはグローバル企業であり、世界有数のグローバルのプライベートエクイティファンドや、トップクラスの投資会社を中心です。世界で一流の金融企業かつ、トップクラスの人材と働くことができる、貴重な機会のあるポジションです。クライアント企業が手掛けるディールは、数百億～数千億円規模に及び、時には1兆円を超える規模となる場合もあります。そのような重要なディールの成否を司る一次情報(有識者)とクライアントを繋ぐ架け橋となるのが、本ポジションのミッションとなります。

クライアント企業とのコミュニケーションは、日常的に英語と日本語の両方で行われるため、高い英語力が求められます。

担当クライアントや案件によっては、GLGの海外チームと一緒に進める調査も多数ございます。非英語圏を対象とした調査では、中国や東南アジア、欧州にいるチームと協力してご対応いただきます。

将来的にはチームのマネジメント業務を行っていただくことの想定されるポジションです。今後のキャリアパスとして管理職を目指したい方にも、活躍の機会が十分に用意されています。

- ※金融業界での職務経験の有無は問いません。
- ※担当業界は、適性によって変更となる可能性がございます。
- ※管理職登用については、本人のご意向も尊重しています。

■職務内容

GLGのプロダクトや知的資源を最大限に活用した、クライアント企業への価値提供の最大化と、継続的なクライアント企業との関係の構築を目指していただきます。

- ・ クライアント企業との日常的なコミュニケーションを通じた潜在ニーズの発掘
- ・ クライアント企業の課題のヒアリング
- ・ 課題解決のソリューションとなる、GLGのサービスや施策の提案
- ・ 各案件に最適な有識者のサーチ、スクリーニング、提案
- ・ GLGインタビュー実施時のスケジューリング調整
- ・ GLGネットワークへの有識者のリクルーティング
- ・ クライアント企業との関係構築に向けた継続的な接点づくり
- ・ クライアント企業主催のイベントスピーカーに適任な、有識者のご提案
- ・ GLG主催のイベントの企画、運営サポート

■募集背景

市場における、有識者の知見(一次情報)への需要が拡大しています。より多くの案件に迅速に対応するため、チーム拡大に伴う増員となります。

GLGはグローバルに事業を展開していますが、近年の日本での大きなビジネス成長を背景に、注力市場として位置付けられています。今後も大きな事業成長や変革が見込まれています。

What We Offer :

待遇・福利厚生・各種制度：GLG全社員に下記福利厚生制度を用意しています

- ・ 入社日から適用される医療保険、傷害保険、生命保険、毎月の医療手当あり
- ・ 休日・休暇：完全週休二日制（土日）、祝日休み
- ・ 年間有給数：20日、勤続年数5年以上で毎年25日付与
- ・ 語学コース等の学習手当
- ・ 産前・産後休暇
- ・ ジムメンバーシップ、無料で利用できるウェルビーイングサポートアプリ等
- ・ ハイブリッド勤務（2026年時点）

報酬について

GLGは、公正で公平な報酬慣行にコミットしています。実際の報酬は、候補者ごとに異なるいくつかの要因に基づいて決定されます。これには、スキルセット、経験の深さ、資格、特定の勤務地などが含まれますが、これらに限りません。特定の

役職では、インセンティブ報酬が適用される場合もあります。

スキル・資格

■求める人物像 <必須スキル・経験>

- 営業またはアカウントマネジメントにおける顧客折衝の経験1年以上
- 顧客の課題解決のために、自発的に考え行動できる方
- 顧客の短期／中長期的な成功を意識し、継続的なコミュニケーションが取れる方
- 多種多様な案件や環境の変化を楽しみ、柔軟に対応できる方
- 困難な課題にも、様々な視点で考えたアプローチを試み、諦めずにやりきる力のある方
- 社内外のステークホルダーをと協力して、チームで成果をあげられる方
- 社会のニュースや企業動向に関心の高い方
- 金融業界への高い関心と、勉強意欲のある方
- 日本語流暢レベル
- ビジネスレベルの英語力

<歓迎スキル・経験>

- 金融関連企業への営業経験がある方

About GLG / Gerson Lehrman Group

GLG is the world's insight network. Our clients rely on GLG's global team to connect with powerful insight across fields from our network of approximately 1 million experts (and the hundreds of new experts we recruit every day).

We serve thousands of the world's best businesses, from Fortune 500 corporations to leading technology companies to professional services firms and financial institutions. We connect our clients to the world's largest and most varied source of first-hand expertise, including executives, scientists, academics, former public-sector leaders, and the foremost subject matter specialists.

GLG's industry-leading compliance framework allows clients to learn in a structured, auditable, and transparent way, consistent with their own internal compliance obligations and the highest professional ethical standards. Our compliance standards are a major competitive differentiator and key component of the company's culture.

To learn more, visit www.GLGinsights.com.

Gerson Lehrman Group, Inc. ("GLG") is an equal opportunity employer and will not discriminate against any employee or applicant on the basis of age, race, religion, color, marital status, disability, gender, national origin, sexual orientation, veteran status, or any classification protected by federal, state, or local law.

会社説明