



[外資系企業 | 海外拠点との連携あり] アソシエイト, 法人営業

募集職種

採用企業名

ガーソンレーマングループ

支社・支店

GLG-Gerson Lehrman Group

求人ID

1558439

業種

シンクタンク・リサーチ

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営大江戸線、 赤羽橋駅

給与

450万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間

9:00~18:00

休日・休暇

土日祝日

更新日

2025年09月18日 16:53

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

GLGは、世界取引のソリューションを提供する企業です。日本では、GLGが提供しているインサイトは、新規事業開発、市場参入、海外展開、M&Aなど、社会や企業の将来を左右する重要なプロジェクトにおける課題解決や意思決定に活用されています。

GLGのサービスは、Fortune100に入る世界のリーディングカンパニー、日本の大手事業会社、トップクラスの外資系金融サービス企業、戦略コンサルティングファームなどにおいて、幅広く活用されています。

■募集背景

GLGはグローバルに事業を展開しています。特に近年、日本への投資や日本企業の海外事業拡大を背景に、日本国内企業から有識者インタビューや各種インテリジェンスソリューションへの認知や需要が拡大しています。日系メーカー等大手企業の需要の取り込みを加速するため、営業メンバーを増員します。

■今回募集しているポジション

GLGの日本ビジネスディベロップメントチームでは、アソシエイトビジネスデベロップメントを募集しています。担当セクター内の法人顧客の開拓を担っていただきます。

市場インテリジェンスサービスに対する強い関心をお持ちで、国際的かつ成果志向のチームでご活躍いただける方を歓迎します。

GLGでは、クライアント企業のマネジメント層やミドルマネジメント層のニーズに応じて、最適なソリューションを提供しています。営業は戦略的かつ提案型であり、社内のプロダクトや技術専門チームと連携しながら、GLGの総合的な価値を追求していきます。

■職務内容

- リードジェネレーション：電話、メール、対面でのアプローチを通じて、ターゲット企業のキーパーソンへ接触し、関係構築する。
- リードナーチャリング：既存や新規リードの事業目標や課題の理解や、情報提供を通じて、各リードとの関係維持及び潜在需要の顕在化を図る。
- 提案活動：クライアントが抱える事業や業務上の課題とゴールを理解し、ソリューションを提案していただきます。社内のコンサルタントと共にコンサルティングプロジェクトを提案するケースや、サブスクリプションサービスを提案するケースなど、BtoBのソリューション提案能力を磨きたい方は大歓迎です。
- 新規顧客向けオンボーディング（導入支援）のリードおよびユーザー向け説明会の実施

■パフォーマンス評価指標

- 新規営業活動（アウトリーチ、商談件数、新規顧客獲得数）
- 受注及び売上金額
- 個人目標への取り組み及び達成度合い

スキル・資格

■求める人物像

<必須スキル・経験>

- 以下いずれかの分野での新規開拓法人営業経験（3~5年以上）
 - BtoBソリューション営業（マーケットインテリジェンス（リサーチ／コンサルティング）、SaaSや情報サービス
 - 日系大手企業に対するデューデリジェンス支援、コンサルティング、独立系調査業務の経験

- 英語力につきましては、ビジネスレベルの読み書きが可能な方を対象としています。会話力は必須ではありませんが、入社後に学ぶ意欲のある方を歓迎いたします。

<歓迎スキル・経験>

- 営業活動を計画的に進められる方
- チームワークと、自律性を両立できる方
- 粘り強く、目標達成に向けてアクションを継続できる方

About GLG / Gerson Lehrman Group

GLG is the world's insight network. Our clients rely on GLG's global team to connect with powerful insight across fields from our network of approximately 1 million experts (and the hundreds of new experts we recruit every day).

We serve thousands of the world's best businesses, from Fortune 500 corporations to leading technology companies to professional services firms and financial institutions. We connect our clients to the world's largest and most varied source of first-hand expertise, including executives, scientists, academics, former public-sector leaders, and the foremost subject matter specialists.

GLG's industry-leading compliance framework allows clients to learn in a structured, auditable, and transparent way, consistent with their own internal compliance obligations and the highest professional ethical standards. Our compliance standards are a major competitive differentiator and key component of the company's culture.

To learn more, visit www.GLGinsights.com.

Gerson Lehrman Group, Inc. ("GLG") is an equal opportunity employer and will not discriminate against any employee or applicant on the basis of age, race, religion, color, marital status, disability, gender, national origin, sexual orientation, veteran status, or any classification protected by federal, state, or local law.

会社説明