



## 営業マネージャー【担当は大手国内自動車メーカー】浜松勤務

自動車部品世界トップクラスのマレリ社とHighly社の合併企業

### 募集職種

#### 採用企業名

ハイリマレリジャパン株式会社

#### 求人ID

1558392

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

静岡県, 浜松市中区

#### 給与

700万円 ~ 1000万円

#### 勤務時間

8:30~17:30 (休憩60分)

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

#### 更新日

2026年01月13日 11:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### <この求人の魅力>

- 西日本エリアの主要OEM顧客への営業マネジメント
- 自動車業界に貢献できる営業リーダー職
- 自動車業界での営業・顧客対応経験が活かせる
- フレックスタイム制度あり

**■職務内容：**

営業本部第二営業部のマネージャーとして、既存顧客であるSUZUKI社およびMAZDA社の代表連絡窓口を担う。  
また将来的には今後新規参入を計画しているTOYOTA社やダイハツ社も含めた西日本エリア全般を担っていただく予定。

当方は浜松事務所の営業担当マネージャーとして以下の職務を担当する。

- ・ OEM向け車載空調製品の営業活動の推進
- ・ 価格見積・交渉、契約条件の調整
- ・ 顧客要求の把握と社内展開
- ・ 新規RFQから量産立ち上げまでの営業窓口対応
- ・ 売上・利益目標の達成管理、進捗報告
- ・ 営業担当者の指導・育成

**雇用形態**

正社員（試用期間3か月）

**年収**

理論年収：780万～960万（諸手当別）

月額基本給：65万～80万

昇給：あり

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

**勤務地**

ハイリマレリジャパン株式会社浜松事務所  
〒430-0927 静岡県浜松市中区旭町1-1-1 プレスタワー14階  
（将来的に名古屋地区や大阪地区へ営業所を移す可能性有）

**勤務時間**

勤務形態：フレックス

固定残業支給：なし

※管理職として採用のため、時間管理対象外となり残業代の支給なし

**休日休暇**

完全週休2日制（休日は会社カレンダーによる）

年間有給休暇17日～20日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）

GW、夏季・年末年始休暇（各10日前後）、年次有給休暇（半日有給休暇制度あり※有休取得促進日の設定あり）、慶弔休暇、産前・産後休暇、リフレッシュ休暇 ほか

**待遇・福利厚生**

通勤手当、家族手当、住宅手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

**スキル・資格****必須要件：**

- ・ 自動車部品業界Tire-1での営業経験、及び管理職経験
- ・ RFQ対応、価格戦略、利益シミュレーションの実務経験、顧客折衝力および課題解決スキル
- ・ TOEIC 650以上もしくは海外とのやり取りを含む実務経験があること
- ・ 将来的に名古屋や大阪への転勤が可能
- ・ 日本語ネイティブ（日系メーカー営業のため細かな日本語コミュニケーション力必須）

**歓迎：**

- ・ SUZUKI社向けの営業経験

**会社説明**