



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／グローバルオフィス開発営業担当部長（インド拠点・自動車関連分野）【グローバルプロジェクトに貢献】

オフィス開発を推進する新設部門における増員採用となります。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1558371

業種

人材派遣・アウトソーシング

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

1200万円～1500万円

時給

想定年収：1,200万円～1,500万円

勤務時間

9時00分～18時00分 ※フレックスタイム制度有り（コアタイム：11時00分～16時00分）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日・祝日） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇休暇 他 ※年間休日：122日

更新日

2025年11月26日 01:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集背景】

オフショア開発を推進する新設部門における増員採用。

海外顧客向け事業拡大（特にインド拠点）を推進し、オフショア開発を軸に新しいビジネスモデルを確立するため、追加で採用を行う。

【ビジョン・戦略・ミッション】

■ビジョン：オフショア開発（特にインド拠点）を活用し、世界市場に対応できる組織体制を構築する。

■戦略：海外子会社との協業を推進し、オフショア開発の効率化と収益拡大を実現する。

■ミッション：

①グローバルな顧客ニーズ(特に自動車関連ソフトウェア開発)に応え、競争力を高める。

②新設部門を成長させ、会社全体の変革・成長の推進役となる。

③日本から世界に挑戦するエンジニアリングPJをリードし、持続的な成長基盤を築く。

【具体的な業務内容】

■インドキャプティブセンター拡大に向けた営業戦略企画

■国内取引先・国際顧客との提携、案件獲得のための営業・提案活動

■オフショア開発案件の営業管理(特にインド拠点との連携)

【部門組織構成（現在稼働中）】

■部門責任者：2名(責任者1名、副責任者1名)

■営業担当：1名

■ブリッジエンジニア：3名

【本求人の魅力（やりがい・他社では味わえない事・キャリアイメージ・社会貢献など）】

■世界有数のプロジェクトに参画可能

■組織の拡大・強化に携われる

■将来的に会社を変革し、新たなステージに挑戦できる

■日本最大級のエンジニアリング会社で、グローバルPJに貢献できる

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

■自動車関連分野でのプロジェクト管理経験（国内外、特に海外子会社やチーム調整）

■顧客対応・交渉経験（海外顧客・パートナー含む）

■提案書作成、プレゼンテーションスキル

■英語：ビジネスレベル

※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル

【フィットする人物像】

■自動車業界でソフトウェアのプリセールスを担当していた方

■自動車業界でソフトウェア開発を担当しており部門間調整などコミュニケーションメインの業務を担当していた

【マインド】

多岐にわたる業務に柔軟かつ前向きに取り組める方を歓迎します。

新しい環境でのチャレンジを楽しみながら、自らの経験を活かし、部門の成長に貢献していただける意欲的な人材を求めています。

ハードからソフトへのシフトが加速する中、私たちはこの変化に真正面から向き合い、顧客の課題解決に挑む意欲的な人材を求めています。

会社説明