



【外資系レンタルオフィス企業\エリアセールス ポジション／年収450～700万円】@金沢

レンタルオフィス業界のグローバル企業！エリア セールスポジション！

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1557897

業種

不動産仲介・管理

会社の種類

外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

石川県, 金沢市

給与

450万円～700万円

時給

年収：450万円～700万円 ※経験・キャリアによる

勤務時間

9:00～18:00（実働8時間）

休日・休暇

土日祝

更新日

2025年11月19日 02:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

1.新規顧客開拓（法人営業）

- ・ 中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業
- ・ 営業が多いが、テレボや外出訪問もある企業も存在

2.オフィススペースの提案・見学対応

- ・ 顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
- ・ 内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉

3.既存顧客のフォローアップ

- ・ 契約更新、追加スペースのご提案
- ・ 利用状況のヒアリングと課題解決

4.市場動向の把握とレポート

- ・ 市場やトレンドに関する情報の収集
- ・ 本社へのレポート（英語の場合あり）

スキル・資格

【必要なスキル、経験】

- ・ 法人営業経験（2～3年以上が目安）

- ・ ビジネスレベル以上の英語力

- ・ ビジネスレベルの日本語

- ・ PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）

※ 業界問わず、個人・店舗での販売経験（ショップスタッフ／カウンターセールスなど）でしっかり数字を追ってきた方も歓迎

【歓迎】

- ・ 英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）
社内報告や社内ミーティングが英語の場合も

- ・ 不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
- ・ 顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験

【人物像】

- ・ 提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
- ・ 自発的に行動できるセルフスタータータイプ
- ・ スピード感のある環境に対応できる柔軟性
- ・ 外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
- ・ チームで協力しながら目標達成を目指す方

会社説明