

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Inside Sales Director-Software · Cloud

Inside Sales Director-Software · Cloud

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1557098

業種

ソフトウエア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1500万円~2000万円

更新日

2025年09月04日 11:54

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションでは、Microsoft 関連ソリューション(Azure, Microsoft 365, Dynamics など)の営業活動を推進する部門の統括を担っていただきます。Inside Sales チームを率い、ダイレクトレポート7名程度・約70名規模の組織をリードしながら、ビジネス拡大に向けた戦略立案・実行を行うディレクター職です。

Client Details

本社は米国に位置し、世界各国に展開、従業員数は約30万人以上を誇るグローバルテクノロジーソリューション企業です。 幅広い業界に対し、クラウド・CX・CRM等多彩なDXソリューションを提供しております。

Description

- Microsoftソリューション拡販のための営業戦略立案および実行
- 7名ほどのダイレクトレポート、約70名の組織全体のビジネス推進・マネジメント
- グローバルチームとの連携による営業体制の強化

• クライアント企業とのリレーション構築およびパイプライン管理

Job Offer

• 年収1500万円- 2000万円 OTE

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

【必須要件】

- ソフトウェア業界における営業経験
- 7名以上のインサイドセールスチームのマネジメント経験
- ビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】

• クラウド、特にMicrosoft関連ソリューションの営業経験

会社説明

本社は米国に位置し、世界各国に展開、従業員数は約30万人以上を誇るグローバルテクノロジーソリューション企業です。 幅広い業界に対し、クラウド・CX・CRM等多彩なDXソリューションを提供しております。