



シニア・セールスマネージャー（将来の営業部長候補）

半導体の設計・製造ソリューションを提供する、世界的リーディング・プロバイダ

募集職種

採用企業名

アルチップ・テクノロジーズ株式会社

求人ID

1557063

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市港北区

給与

経験考慮の上、応相談

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00～17:30

休日・休暇

完全週休二日制

更新日

2026年02月17日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

『世界に通用する一流の半導体エンジニアが在籍』

アルチップ・テクノロジーズ・リミテッドは最先端のテクノロジーを用いて半導体の設計から製造、製品化までのサポートを行っております。複雑かつ大規模なASIC/SoCを開発するシステム企業向けに、ASIC設計及び製造をトータルでサポートする半導体事業を展開しております。

5G時代に突入しIoTやAI社海外進む昨今、半導体企業は加速して指針の半導体製品を提供することが必要不可欠になっております。

弊社でもこれまで以上の開発・製造を目指し、企業規模・事業拡大に向けて技術部の組織強化を目指します。

【業務内容】

- ・本社と協力し、日本におけるASICビジネスを拡大して頂きます
- ・日本市場における市場調査、戦略立案などに主体的に取り組んで頂きます
- ・既存顧客とのリレーションシップ構築と案件深耕を期待します。

【魅力ポイント】

- ・プレイヤーの少ない超先端プロセスを活用したASIC開発を得意とした会社です
- ・国をあげての「半導体」へのサポートの波に乗った魅力的な提案が行えます
- ・世界で8社しかないTSMC社のValue Chain Aggregator (ASICパートナー) 企業でもあります。

【職位】

シニアマネージャークラス

【勤務地】

神奈川県

【本社】

神奈川県横浜市港北区新横浜2-3-12
JR横浜線、横浜市営地下鉄線 新横浜駅 駅から徒歩3分

【転勤】

無し

【出向】

無し
国内・海外出張あり

【背景】

当社はASICの開発・販売を主力事業としており、最先端プロセス技術を活用した製品でグローバルに展開しています。将来の事業拡大と営業組織の強化に向けて、数年先に営業部長を任せられるような戦略的視点とリーダーシップを持った人材を求めていきます。

【魅力】

外資系企業特有の自由な仕事環境にて、セールスマネージャーとしての実力を思う存分発揮できます。
TSMCとの強力なパートナーシップ (VCAメンバー) のもと先端ASICの開発を得意としているため、常に魅力的なプロジェクト開発提案に関わることが出来ます。

【雇用形態】

無期雇用

【試用期間】

6ヶ月

【給与条件】

ご相談に応じます。

【賞与】

前年度の業績により支給することがあります

【昇給】

個人の実績により年1回実施することがある

【社会保険】

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

【交通費】

応相談

【手当】

出張手当

管理監督職のため、労働基準法41条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。

【福利厚生】

企業型401K

社内表彰制度

社会保険完備 (雇用・労災・健康・厚生年金)

【就業時間】

フレックスタイム制 (コアタイム10:00-15:00)

標準勤務時間: 9:00-17:30

休憩: 1時間

残業時間目安：月 20 時間～40 時間程度

【休日・休暇】

年間休日125日（2025年度）

土日、国民の祝日、年末年始、夏季休暇

完全週休2日制（土・日）

有給休暇：初年度 12 日（1か月目～入社月に応じて付与）

上記に加え、勤続年数によってリフレッシュ休暇あり

【受動喫煙対策】

就業場所 原則禁煙（分煙）

【備考】

※定年60歳、再雇用制度あり

スキル・資格

【必須条件】

5年以上の半導体デバイス、半導体装置、EDAツール、ソフトウェア、電子部品等の営業経験

英語（もしくは中国語）での本社とのコミュニケーション能力

【歓迎条件】

マネジメント経験（小規模でも問題ありません）

外資系企業での就労経験

【理想の人物像】

顧客開拓のため積極的な営業戦略立案が出来る人

本社とスムーズなコミュニケーションを行ながら日本のセールスに責任を負える人

小規模組織を見据えたマネジメント志向を持ち、周囲と協働できる人

学歴：理系大学 卒以上

会社説明