



【韓国勤務】セールスマネージャー/韓国マーケットの市場獲得を目指す！電子部品業界経験者歓迎

募集職種

採用企業名

スタンデックスエレクトロニクスジャパン株式会社

求人ID

1556641

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

韓国

給与

700万円～900万円

更新日

2025年11月04日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

日常会話レベル

その他言語

韓国語・ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

セールスマネージャーは、韓国ソウルを拠点（在宅勤務）とし韓国全土を対象とした営業担当です。韓国市場において、リードスイッチ、センサー及びリレー等を代理店や顧客と連携し、家電、車載及び産業機器市場への販売をメインに営業活動を推進します。新規顧客発掘、新規ビジネスのフォロー、引合い管理及び顧客との納期調整/相談、本社への営業活動報告などを行っていただきます。

仕事内容

- 定期的な訪問やコンタクトを通じて顧客のニーズを把握し正確かつタイムリーな情報発信
- 商品やサービスに関する情報提供、提案
- アフターサービスのフォロー
- アポイントメントの取得、提案資料の作成・提出
- その他、必要に応じて他部門と協力しサポートするための活動
- 月次・四半期・年次の売上目標設定
- 市場動向や競合情報の分析を元にした戦略の立案

スタンデックス・インターナショナル・コーポレーションは、エレクトロニクス、エングレービング、エンジニアリング・テクノロジー、スペシャリティ・ソリューション、サイエンティフィックの5つのセグメントで構成される多角的なグローバル製造企業です。市場をリードする同社の製造ブランドは、その品質と革新性で高く評価されています。当社の戦略は、成長を促進し、より大きな産業基盤を構築することであり、当社の事業の総合力を活用することで、現在の市場への浸透を高め、新しい地理的・垂直的市場に参入することです。

Standex Electronicsは、標準リードスイッチベースのセンサーソリューションと、磁気製品を含むカスタム電磁コンポーネントの設計、開発、製造における世界的なマーケットリーダーです。当社は、多様でダイナミックな能力を通じて、カスタムおよび/または標準ソリューションを提供できる問題解決者のグローバルチームです。当社のアプローチは、お客様と戦略的にパートナーシップを組み、課題を克服し、エンジニアリングとコンポーネントを通じて信頼性の高い高品質の結果を提供することです。これらの部品は、世界中のさまざまな市場に提供され、お客様主導のイノベーションを通じて、最終製品の全体的な性能と効率を向上させます。

給与:

想定年収：7,000万～9,000万ウォン※約7,394,000円～9,506,000円(JPY)

(経験・スキルに応じて決定。賞与含む)

賞与：年1回(9月)

給与改定：年1回(10月)

福利厚生:

就業時間：8:30～17:15(休憩1h 12:00～13:00)

年間休日：125日以上

有給休暇(初年度入社月に応じて付与)2年目以降20日、積立休暇制度、

慶弔休暇、リフレッシュ休暇

社会保険完備

退職金制度あり

勤務地: ソウル又は近郊(在宅勤務)

スキル・資格**応募資格**

- ・ビジネス、セールス／マーケティング、または関連分野を専攻した学士号取得者優遇
- ・3年以上の商社(代理店含む)及び電子部品メーカーなどでの販売およびまたは類似の営業職の経験
- ・家電業界、自動車業界及び産業機器における3年以上の経験
- ・韓国語(ネイティブレベル)、英語(ビジネスレベル)、日本語(出来れば優遇)

重視する点

- ・優れた対人能力、分析能力、コミュニケーション及び交渉能力。
- ・社内外の顧客ニーズに柔軟に対応できる問題解決能力
- ・効果的なコミュニケーション(プレゼンテーション、文書および口頭でのコミュニケーション)を通じて情報発信できる能力
- ・MS Officeの使用、Excel、Word、Ppt及びインターネットが使える事

選考プロセス

書類選考→面接(3-4回予定)→内定

※日本国内・グローバルとそれぞれ面接を行う予定です。

会社説明